



№11 (18)



АГРОМЕРА.РФ

ФЕДЕРАЛЬНОЕ ИНФОРМАЦИОННО-РЕКЛАМНОЕ ИЗДАНИЕ ДЛЯ СПЕЦИАЛИСТОВ АПК

16+ agromera-apk.ru

# ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ ПОДХОД К ПИТАНИЮ РАСТЕНИЙ!



**АЗУР-НИВА**  
комбинат агротехнологий

Представительство по Самарской области  
Бажанов Юрий Алексеевич +7 (922) 894-99-59

Адреса всех представительств на сайте  
[www.azurniva.ru](http://www.azurniva.ru)



**CULTIMAR**

**Aqva-Silk 705**

- ✓ Увеличивает энергию прорастания семян и повышает полевую всхожесть
- ✓ Усиливает и ускоряет развитие корневой системы растения
- ✓ Эффективен для обработки семян в одной баковой смеси со всеми протравителями

- ✓ Активизирует и усиливает действие всех агрохимикатов

- ✓ Обеспечивает равномерное растворение и распределение препаратов по семенному материалу

- ✓ Хорошо работает даже на пыльных семенах

«СЕВЕРНЫЙ ДРАКОН»<sup>©</sup>



## КЛЕТОЧНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ ДЛЯ ПТИЦЕВОДСТВА

Производство:  
Италия (Valli) и Южная Корея (Во-II)  
прочное и долговечное оборудование  
прослужит 20 - 25 лет



### КЛЮЧЕВЫЕ ОСОБЕННОСТИ НАШЕЙ КЛЕТКИ:

- ▲ Передовые технологии и уникальные системы
- ▲ Прочный кормовой желоб
- ▲ Соответствует ветеринарным требованиям РФ
- ▲ Производство в Италии и Южной Корее, что позволяет гибко подходить к подбору решений для нужд птицефабрик и фермерских хозяйств
- ▲ Различные модификации клеток изготавливаются с учетом пожеланий и потребностей заказчика



## ПОСТАВКА ОБОРУДОВАНИЯ ПОД КЛЮЧ

ВЫСОКОКАЧЕСТВЕННЫЙ СЕРВИС

ЭФФЕКТИВНОСТЬ И ВЫСОКИЕ РЕЗУЛЬТАТЫ

Наше клеточное оборудование приспособлено к работе в различных климатических зонах. Не важно где вы развиваете свое хозяйство - на крайнем севере, в жарких тропиках или в умеренном климате - мы предложим и подберем для вас именно то оборудование, которое подходит для ваших целей.

[www.nord-drakon.ru](http://www.nord-drakon.ru)

[info.drago76@gmail.com](mailto:info.drago76@gmail.com)



общество с ограниченной ответственностью  
**«ОСКОЛСЕЛЬМАШ»**

*Техника, которой доверяют!*

ПРЕДЛАГАЕТ ТЕХНИКУ СОБСТВЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА:



Очиститель зерна фракционный  
«ОЗФ-25»



Очиститель зерна фракционный  
«ОЗФ-25С» (самопередвижной)



Очиститель зерна фракционный  
«ОЗФ-50»



Очиститель зерна фракционный  
«ОЗФ-80»



Погрузчик зерна электрический  
самоходный «ПЗЭС-200»



Погрузчик зерна навесной  
«ПЗН-250»

309641, Россия, Белгородская обл., г. Новый Оскол, ул. Кооперативная, 40  
Тел./факс: 8 (47233) 4-44-14, тел.: 8 (47233) 4-44-56, 4-80-28  
E-mail: [oskolselmash@yandex.ru](mailto:oskolselmash@yandex.ru); [www.oskolselmash.ru](http://www.oskolselmash.ru)

## НОВЫЙ ЗАВОД ПО ПЕРЕРАБОТКЕ РАПСА ОТКРЫЛСЯ В ТОМСКОЙ ОБЛАСТИ



Старт предприятию дал губернатор Сергей Жвачкин.

Сегодня, 6 ноября, губернатор Томской области Сергей Жвачкин открыл близ поселка Светлый завод по переработке рапса «Сибирская олива».

Новое предприятие входит в агрохолдинг «Сибирский премьер», который в Томской области представлен такими компаниями, как «Межениновская птицефабрика», агрофирма «Межениновская» и СПК «Межениновский». В современный производственный комплекс по переработке масличных и зерновых культур инвестор вложил 1,2 миллиарда собственных и кредитных средств.

На открытии нового производства глава региона отметил, что в последние годы томские аграрии активно выращивают рапс.

«Во-первых, это уникальная культура, которая не дает расти сорнякам, а значит – улучшает качество земель. Во-вторых, у рапсового масла большой экспортный потенциал, ведь его применяют в пищевой промышленности, в медицине, в косметологии, – объяснил преимущества маслич-

ной культуры губернатор Томской области Сергей Жвачкин. – Вы знаете, что мы в Томской области сегодня делаем ставку на производство не только сырья, но и готовой продукции. Поэтому и поддержали инвестиционный проект по строительству нового производственного комплекса».

Новый завод главе региона показал директор Межениновской птицефабрики Федор Халецкий. Проектная мощность производства – 60 тысяч тонн рапса в год. На выходе предприятия будет ежегодно получать 22 тысячи тонн рапсового масла и 34 тысячи тонн рапсового жмыха. Продукция ориентирована на экспорт, так как пользуется большим спросом в Китае и других странах Южной и Восточной Азии.

20 процентов продукции «Сибирская олива» будет производить из собственного сырья, 40 процентов – из сырья сельхозпредприятий Томской области, еще столько будут поставлять предприятия Сибирского федерального округа.

«В России рапсового завода с такой технологией, с таким уровнем автоматизации больше нет, – подчеркнул томский губернатор Сергей Жвачкин. – Мощности нового предприятия позволяют перерабатывать сырье не только предприятий холдинга, но и сторонних производителей. А это – новые возможности для агропредприятий нашей области. Благодаря этому проекту, мы существенно увеличим экспорт сельхозпродукции, пополним бюджет предприятия, территории и, конечно, семейные бюджеты семидесяти работников нового завода».

сайт [www.agroxxi.ru](http://www.agroxxi.ru)

## НА КУБАНИ НА ГРАНТЫ ФЕРМЕРАМ-САДОВОДАМ ИЗ КРАЕВОГО БЮДЖЕТА ВЫДЕЛЕНО СВЫШЕ 50 МЛН РУБЛЕЙ

Минсельхоз края начал прием документов от фермерских хозяйств на участие в конкурсе по предоставлению господдержки в рамках краевой программы «Малый сад».

Программа поддержки фермеров-садоводов создана по поручению губернатора Вениамина Кондратьева и действует с 2018 года. Согласно условиям, в ней могут принять участие КФХ, действующее не менее года.

Полученные средства фермеры могут израсходовать на закладку садов интенсивного типа с установкой шпалеры и системы капельного орошения.

– Максимальный размер гранта по программе – 3 млн рублей. Он может покрывать до 80% затрат на закладку садов и расходоваться в течение 24 месяцев со дня поступления средств на расчетный счет, – пояснили в управлении малых форм



хозяйствования и сельхозкооперации краевого минсельхоза.

Напомним, в 2018 году гранты в рамках конкурса «Малый сад» получили 34 КФХ. Они заложили более 100 га молодых садов.

Минсельхоз Краснодарского края

## ФРАНЦУЗСКАЯ КОМПАНИЯ EURALIS SEMENCES ЗАПУСКАЕТ ПРОЕКТ ПО СТРОИТЕЛЬСТВУ ЗАВОДА ПО ПРОИЗВОДСТВУ СЕМЯН В РОССИИ

УЧАСТОК РАСПОЛОЖЕН НЕДАЛЕКО ОТ ВОРОНЕЖА В 470 КИЛОМЕТРАХ К ЮГУ ОТ МОСКВЫ

Для реализации крупного проекта Euralis («Еуралис Семанс») выбрана площадка в зоне социально-экономического развития «Павловск», которая будет охватывать не менее 100 гектаров, из которых около двадцати га будет отведено под фабрику и склады, а на оставшихся 80 гектарах построят расположен исследовательский и сортировочный центр.

Такой агроцентр станет технологической витриной бренда. «Климатические и агрономические условия в регионе идеально подходят для производства качественных семян. Кроме того, экономическая особенность региона обеспечит квалифицированную рабочую силу и идеальную инфраструктуру, что предприятие основным логистическим центром для выхода на наши рынки», – сказал Филипп Сау, директор Euralis Semences.

Благодаря ежегодной производственной мощности в 10 000 тонн семян, на этом предприятии будет также создано около ста постоянных рабочих мест.

Первый этап строительства запланирован на 2020-2021 годы с завершением проекта к 2022 году.



Имея 8 млн гектаров под подсолнечником, 4 млн га под кукурузой и 3 млн га под соей, российский рынок предлагает наибольший потенциал на европейском континенте, как в сегментах масличных, так и не масличных культур.

Эти инвестиции поддержат коммерческое развитие Euralis Semences, компании, уже хорошо известной в России. Цель компании состоит в том, чтобы увеличить продажи в стране с 500 000 единиц сегодня до 1 миллиона единиц в 2025 году.

Максимизируя местное производство, завод обеспечит клиентов качественными и конкурентоспособными продуктами.

## В РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ ОТКРЫЛИ МОЛОЧНУЮ ФЕРМУ ЗА 400 МЛН РУБЛЕЙ



лов, из них 864 коровы бурой швицкой породы мы закупили в Австрии для новой фермы. По нашим предварительным расчетам, они будут давать не менее 7-8 тыс.т молока в год», – передает пресс-служба слова председателя колхоза Матеоса Хатламаджияна.

Как ранее писал «Ъ-Юг», в 2020 году СПК колхоз им. Мясникяна планирует начать в Ростовской области строительство комплекса по производству молока на 1,2 тыс. коров за 1 млрд руб. Новый комплекс инвесторы собираются расположить в Мясниковском районе региона на территории хозяйства. Проект в ближайшее время направят на госэкспертизу. Завершить строительство планируют за 1,5-2 года.

По данным «СПАРК-Интерфакс», СПК колхоз им. Мясникяна учрежден в декабре 1999 года в Ростовской области с основным видом деятельности «выращивание зерновых культур». Предприятием руководит Матеос Хатламаджиян. Выручка колхоза за 2018 год составила 353,4 млн руб., а прибыль – 58,2 млн руб.

Минсельхоз Ростовской области

В Мясниковском районе Ростовской области в колхозе им. Мясникяна открылась молочнотоварная ферма на 800 голов коров, сообщает управление информационной политики региона. Строительство фермы велось с 2017 года, инвестиции в реализацию проекта составили 400 млн рублей.

«В целом сейчас у нас в хозяйстве все стадо крупного рогатого скота составляет 1,8 тыс. го-

## Коммерческий Ford от Fresh Auto: «Наша миссия: Мы формируем честный цивилизованный рынок автомобилей, чтобы жизнь людей стала легче»

Fresh Auto – единственный представитель Ford Transit в Волгограде и Волгоградской области с 2017 года. Компания также оказывает услуги по обслуживанию коммерческих автомобилей Ford. При этом линейка достаточно большая.



«Сады Придонья», «Почта России».

«Наши клиенты всегда получают то, что им необходимо. В наличии есть транспорт как универсальной, так и узкой направленности. Фургоны: изотермический, промтоварный, цельнометаллический, грузопассажирский, а также бортовая платформа с тентом и автобусы от 7 до 25 пассажирских мест. Всё зависит от потребности клиента», – делится руководителем филиала Fresh Auto Волгоград Михаил Кутенков.

Одна из главных особенностей – надёжность. Сюда входят: расширенная гарантия (два года без ограничения пробега), а также сертифицированное диагностическое оборудование Ford Etis IDS, поддержка завода, поставка оригинальных запасных частей.

Наши мастера-консультанты прошли обучение в Ford Sollers.

При необходимости в зоне ожидания клиента имеются следующие удобства: автосимулятор для детей и взрослых, детские палатки, столики-разукрашки для самых маленьких; игровые приставки для тех, кто уже постарше.

Наблюдать за ходом ремонта

возможно не только через монитор, находясь в клиентской зоне, но и с персональным мастером-приемщиком лично пройти в ремзону, задать все интересующие вопросы. На время ремонта может быть выдан подменный автомобиль. А также для тех, кто оставил свой авто на ремонт, и не имеет возможности находиться в автосалоне, действуют услуга вызова такси. Для клиента это абсолютно бесплатно. «В работе мы придерживаемся двух важных принципов – качество и время. И при возникновении поломки стараемся устранить её в максимально сжатые сроки, так как понимаем, что от этого зависит работа компаний, предприятий и организаций, которые нас выбирают, – подчёркивает руководитель филиала.

Также Ford Transit Центр от Fresh Auto является активным участником федеральной программы. По государственным контрактам компания поставляет транспорт для школ, больниц, детских садов, а также маршрутные автобусы. Это также подтверждает надёжность нашего транспорта для использования в любых сферах.

Приобретая транспорт данной категории важно быть уверенными в том, что на сегодняшний день обслуживание марки возможно по всей России. Ведь Fresh Auto – одна из крупных дилерских сетей. Можно смело отправляться в любую точку страны и знать, что поддержка будет всегда.

### О ГРУППЕ КОМПАНИЙ FRESH AUTO:

Fresh Auto – один из лидеров российского рынка автомобилей с пробегом и официальный дилер Infiniti, Ford, Mitsubishi, KIA, ГАЗ. Компания на рынке 13 лет, её миссия – формирование честного, цивилизованного рынка автомобилей, чтобы жизнь людей стала легче. Основные направления деятельности: срочный выкуп, комиссионная продажа, trade-in, кредитование, страхование, дилерство, сервисное обслуживание, доставка.

Сегодня Fresh Auto – это 17 автосалонов в 9 регионах России: Москве, Санкт-Петербурге, Волгограде, Нижнем Новгороде, Воронеже, Ростове-на-Дону, Липецке, Краснодаре и Минеральных Водах. За 2018 год компания реализовала 3 388 машин (дилерское направление) и 24 256 (в сегменте автомобилей с пробегом). В 2017 году компания запустила уникальный образовательный проект «Школа бизнеса автомобилей с пробегом» под руководством генерального директора Дениса Мигалю, а также создала собственную гоночную команду для участия во всероссийских соревнованиях по дрифту Russian Drift Series. С 2019 года компания внедрила новый формат работы – автоаукцион.

ВСЕГДА В НАЛИЧИИ ОГРОМНЫЙ ВЫБОР  
ФОРД ТРАНЗИТ И ПРОИЗВОДНЫХ ОТ НЕГО



Волгоград, пр. Жукова, 94д.  
+7 8442 551-222  
transit.fordvolgograd.ru  
fordvolgograd.ru

## СЕЛЬХОЗХИМИЯ «ВОЛЖСКАЯ»

**Государственное предприятие Сельхозхимия «ВОЛЖСКАЯ» основано в 1978 году!**

На протяжении 41 года, Сельхозхимия «ВОЛЖСКАЯ» является крупнейшей обеспечительной базой всех сельхозтоваропроизводителей АПК Волгоградской области, отгружая им минеральные удобрения, средства защиты растений и другие продукты необходимые для применения в почве для растениеводства.

Имеем оборудованные склады для хранения удобрений и средств защиты растений на более 10 тыс. тонн продукции. А так же транспорт имеющий допуски для перевозки опасных грузов.

Нашей основной задачей и программой развития базы, является стать ИНТЕГРАТОРОМ для всех сельхозтоваропроизводителей Волгоградской области с целью созданию им комфорта, предоставлением услуг и оказанием помощи в решении их организационных вопросов.

**8 927 510 02 33**

г. Волжский, ул. Заволжская, 21г

E-mail: acvlz@mail.ru  
веб сайт: СХХ.рф

## На агропромышленной выставке «Золотая осень» компания Strategy Partners предложила обсудить цифровые методы развития сельских территорий

С 1 января 2020 года на смену ведомственной целевой программе «Устойчивое развитие сельских территорий» госпрограммы развития АПК приходит новая государственная программа Российской Федерации «Комплексное развитие сельских территорий». На ее реализацию предусмотрено почти 2,3 трлн рублей до 2025 года включительно — беспрецедентные инвестиции в российской истории. Перспективам и тактическим моментам ее реализации была посвящена разработанная при участии консалтинговой компанией Strategy Partners (входит в экосистему Сбербанка) деловая программа в рамках прошедшей на ВДНХ российской агропромышленной выставки «Золотая осень».

В работе круглого стола «О разработке региональных программ социально-экономического развития» приняли участие представители Министерства сельского хозяйства Российской Федерации, органов управления АПК субъектов РФ, ПАО Сбербанк. Тон дискуссии задавал Андрей Заутер, партнер компании Strategy Partners.

Программы социально-экономического развития могут и должны быть ключевым программным документом, определяющим вектор развития сельского хозяйства в каждом регионе. От того, насколько правильно расставлены в нем приоритеты региональной политики, определены приоритетные инвестиционные проекты и источники их финансирования, сформированы требуемые нефинансовые условия для прихода инвесторов зависит скорость развития отрасли, ее структура и вклад в ВРП.

Успешность сельского хозяйства существенно отличается в зависимости от региона. И дело тут не только в климатических условиях или возможностях региональных властей по обеспечению федерального финансирования и льготного кредитования. Конечно, эти факторы важны. Но есть и другие инструменты, которые отличают успешные в сельскохозяйственном отношении регионы от их соседей.

И все же центральной темой дискуссии стал вопрос наращивания инвестиционной активности в этой отрасли. Андрей Заутер, партнер Strategy Partners, сообщил, что важной целью госпрограммы является амбициозная задача по удвоению объема инвестиций в собственный капитал АПК и повышению доли инвестиционных вложений до 25% в валовом внутреннем продукте.

Например, в ходе дискуссии прозвучало, что развитие sharing economy (сервисная модель по снижению стоимости инвестиций и повышению доступности основных средств) открывает дорогу для успешного решения таких проблем сельского хозяйства, как недостаточная оснащенность высокопроизводительной техникой и недостаточно эффективные технологии земледелия. Обе они приводят к очень низкой производительности труда в небольших хозяйствах, в



результате чего инвестиционную привлекательность имеют только крупные холдинги.

Фактически это означает, что к 2024 году в отрасль должно быть инвестировано около 822 млрд рублей, или 73% от уровня 2018 года. При этом очевидно, что рост инвестиций в сельское хозяйство не должен ограничиваться только государственными средствами. И это вполне реально. По мнению Заутера, успешный агробизнес возможен не только при условии льготного кредитования. Внедрение современных технологий, включая цифровые, содействие региональных властей в привлечении инвесторов и создании условий для реализации новых бизнес-моделей способно стать заменой простому масштабному вливанию денежных средств.

Обсуждалась и тема цифрового маркетплейса (для исключения посредников из отраслевой цепочки создания стоимости и увеличения маржи производителей в 2–3 раза). Участниками были намечены современные подходы к организации научно-исследовательской деятельности в условиях доминирования мелких производителей, обозначена инфраструктура коммерциализации для стартапов. Вместе с развитием новых технологий, роботизацией и автоматизацией предприятий на первый план выходит задача повышения квалификации специалистов агропромышленного комплекса, их профессиональной переориентации.

**FONTAINE SILO** S.A.  
SILOS - VENTILATION - THERMOMETRIE

fontaine-silo-rus.ru  
info@fontaine-silo-rus.ru

Системы вентиляции высокого качества от Бельгийского производителя

Мобильная система вентиляции  
- Очень удобна в эксплуатации  
- Малое потребление электроэнергии  
- Возможность применения после засыпи зерна

Вентиляционные столбы  
- Просты в установке  
- Отлично удаляют очаги возгорания зерна

**Severnoe Seyanie**  
системы постоянного контроля температуры зерна

- Беспроводная
- Доступ из любой точки мира
- Формирование отчета в EXCEL

3 метра

+7 (952) 103 33 27 Максим  
+7 (918) 077 40 98 Александр  
+7 (918) 354 08 36 Владислав  
+7 (989) 723 87 20 Оксана

**ООО «АТАМАН»**

**АТАМАН**  
agrodetails

## Влияние минеральных удобрений и агрохимикатов на урожайность ярового ячменя на южных черноземах Ростовской области

Яровой ячмень среди зернофуражных культур занимает особое место. Универсальность этой культуры обусловлена не только биологическими особенностями её, но и возможностью использования на продовольственные, технические и кормовые цели. С ростом поголовья скота, как в целом по стране, так и в Ростовской области, потребность в фуражном зерне будет увеличиваться. Следовательно, будут увеличиваться и посевные площади. Ростовская область по посевам ярового ячменя занимает четвертое место в РФ – 376,4 тыс га. Средняя урожайность ячменя по области за последние 10 лет варьировала от 1,68 т/га до 2,1 т/га. Такая низкая урожайность ярового ячменя обусловлена, с одной стороны, неблагоприятными погодными условиями, с другой стороны – недостаточной разработкой технологии его возделывания. Потенциальная урожайность современных сортов ярового ячменя составляет 4,0-4,5 т/га. Для получения стабильно высоких урожаев ярового ячменя в подзоне южных черноземов необходимо подобрать оптимальные дозы минеральных удобрений и высокоэффективные агрохимикаты. Это и явилось основной задачей наших исследований.



**Медведев Г.А., доктор с.х.н, профессор  
Алифанова М.А., магистрант  
Волгоградский государственный  
аграрный университет  
г. Волгоград**

Полевые опыты проводились в Ростовской области на полях ИП КФХ Середенко А.В. 2019 г. В качестве объекта исследований были взяты три фона минерального питания 1. Контроль без удобрений; 2.  $N_{16}P_{10}$ ; 3.  $N_{32}P_{10}$  (фактор А). Фактор В включал четыре варианта применения агрохимикатов: 1. Контроль; 2. Фитоп Флора С (1,0 л/т.); 3. Фитоп (1 л/т.); 4. Гумат Калия 0,2 л/т семян. Взятый на изучение сорт Прерия высевали с нормой высева 4,0 млн. всхожих семян на гектар. По погодным условиям 2019 год оказался не очень благоприятным для яровых культур. Для получения дружных всходов влаги в почве было достаточно, но в период активного роста растений ячменя осадки почти полностью отсутствовали, что отрицательно сказалось на сохранности растений к уборке (таблица 1.).

Данные таблицы 1 показывают, что полевая всхожесть ярового ячменя в 2019 году на всех вариантах опыта оказалась достаточно высокой – 81,3-85,0%. Как фоны удобрений, так и агрохимикаты существенно не повлияли на полевую всхожесть семян ячменя. От применения удобрений  $N_{16}P_{10}$  (фон I) полевая всхожесть повысилась всего на 0,7%, увеличение дозы удобрений.

**Таблица 1 – Влияние изучаемых факторов на полевую всхожесть и сохранность растений к уборке**

Вариант опыта	Количество растений, шт./м <sup>2</sup>		Полевая всхожесть, %	Сохранность к уборке, %	
	всходы	уборка			
<b>1</b>	<b>2</b>	<b>3</b>	<b>4</b>	<b>5</b>	
Контроль	контроль	325	229	81,3	70,5
	флора с	329	234	82,3	71,1
	фитоп	332	240	83,0	72,3
	гумат	328	235	82,0	71,6
Фон I	контроль	328	235	82,0	71,6
	флора с	332	241	83,0	72,6
	фитоп	335	246	83,8	73,4
Фон II	гумат	330	240	82,5	72,7
	контроль	331	241	82,8	72,8
	флора с	336	247	84,0	73,5
Фон III	фитоп	340	254	85,0	74,7
	гумат	335	247	83,8	73,7
	гумат	335	247	83,8	73,7

до  $N_{32}P_{10}$  повышало полевую всхожесть ячменя на 1,5%. Совместное действие удобрений и агрохимикатов повышало полевую всхожесть на 1,7-2,0%. Самая высокая полевая всхожесть была отмечена на втором фоне удобрений и применении препарата Фитоп-85%, а самая низкая на чистом контроле – 81,3%.



С завершением формирования густоты стояния растений во время всходов начинается наиболее важный период для формирования урожая, который заключался в закладке вегетативных и генеративных органов, их росте и развитии. В период вегетации растения подвергаются воздействию неблагоприятных условий, которые приводят к изреживанию посевов, поэтому густота стояния растений период уборки почти всегда ниже, чем полевая всхожесть. Степень изреженности посевов зависит от приёмов агротехники и метеорологических условий, складывающихся в период вегетации.

В наших исследованиях на сохранность растений к уборке большое влияние оказали неблагоприятные метеорологические условия, сложившиеся в период вегетации.

На сохранность растений к уборке наряду с метеорологическими условиями большое влияние ока-

зывали и изучаемые факторы. Применение биопрепаратов повышало сохранность растений на 0,6-1,8% по сравнению с контролем. При совместном применении биопрепаратов и минеральных удобрений сохранность растений к уборке возрастала на 1,0-4,2%. Наиболее высокий эффект (4,2%) по сравнению с контролем отмечался на варианте с применением биопрепарата Фитоп-ФлораС в комплексе с минеральными удобрениями (фон II). Все это, естественно, сказалось на структуре урожая и урожайности ярового ячменя (таблица 2).

Анализируя данные таблицы 2 следует отметить, что по всем элементам структуры урожая преимущество имел вариант Фитоп на втором фоне удобрений. На этом варианте больше всего сохранилось растений к уборке, была наибольшая продуктивная кустистость, наибольшее число зерен в колосе, наибольшая масса зерна с колоса и наибольшая биологическая урожайность.

**Таблица 2– Структура урожая ярового ячменя**

Вариант опыта	Число растений к уборке, шт/м <sup>2</sup>	Продуктивная кустистость	Число зёрен в колосе, шт	Масса 1000 зёрен, г.	Масса зерна с одного колоса, г.	Биологическая урожайность, т/га	
							контроль
Контроль	229	1,05	13,1	37,3	0,50	1,23	
	флора с	234	1,11	13,8	37,5	0,52	1,40
	фитоп	240	1,11	13,8	37,7	0,53	1,44
	гумат	235	1,10	13,6	37,3	0,52	1,36
Фон I	235	1,11	13,8	37,6	0,52	1,45	
	флора с	241	1,12	14,1	38,3	0,55	1,53
	фитоп	246	1,13	14,4	38,5	0,56	1,66
	гумат	240	1,12	14,3	38,3	0,55	1,57
Фон II	241	1,14	14,5	38,5	0,56	1,61	
	флора с	247	1,15	14,6	38,9	0,57	1,69
	фитоп	254	1,15	14,8	39,2	0,58	1,78
	гумат	247	1,15	14,6	39,0	0,57	1,69

Самые низкие показатели структуры урожая были на чистом контроле. Такая же закономерность отмечается и по хозяйственной урожайности (таблица 3).

Анализ урожайных данных показывает, что все изучаемые варианты имели урожайность на 14,3-47,1% выше чем на контроле. От внесения минеральных удобрений в дозе  $N_{16}P_{10}$  урожайность повышалась на 18,5%, а увеличение дозы удобрений до  $N_{32}P_{10}$  повышало урожайность ячменя на 31,1%. В опытах чётко

прослеживается совместное влияние биопрепаратов и минеральных удобрений на величину хозяйственной урожайности. Так, на вариантах с применением биопрепарата Фитоп в комплексе с минеральными удобрениями (фон II) получена самая высокая урожайность 1,75 т/га., что на 47,1% выше, чем на чистом контроле. Эффективность препаратов Фитоп флора С и Гумат Калия была несколько меньше, чем препарата Фитоп, но все же достаточно высокой – 37,8%.

Таблица 3- Влияние изучаемых факторов на урожайность ярового ячменя

Вариант опыта	Урожайность, т/га	Отклонение от контроля, %	
КОНТРОЛЬ	контроль	1,19	—
	флора с	1,36	14,3
	фитоп	1,41	18,5
	гумат	1,32	10,9
N <sub>16</sub> P <sub>10</sub>	контроль	1,41	18,5
	флора с	1,49	25,2
	фитоп	1,62	36,1
	гумат	1,53	28,6
N <sub>32</sub> P <sub>10</sub>	контроль	1,56	31,1
	флора с	1,64	37,8
	фитоп	1,75	47,1
	гумат	1,64	37,8

На основании проведенных исследований можно заключить, что на южных черноземах Ростовской области следует вносить минеральные удобрения в дозе N<sub>32</sub>P<sub>10</sub> и обрабатывать семена перед посевом препаратом Фитоп 1,0 л/т + 10 л воды на тонну семян. Это позволит получать урожайность ячменя на 47,1% выше, чем на контроле.



www.agrojugarmavir.pp

**АГРО ЮГ**

**Оптовая торговля:**  
пестициды, семена, агрохимикаты

**СЕМЕНА:**  
ПОДСОЛНЕЧНИКА  
САХАРНОЙ СВЕКЛЫ

**СЕМЕНА:**  
КУКУРУЗЫ  
ОВОЩЕЙ  
РАПСА

SAATBAU  
GERMAN SEED ALLIANCE  
SAKATA  
Bionovatic  
MEGAMIXS  
KWS

EURALIS  
bejo  
rapool  
syngenta  
MARIBO

**«АГРОЮГ» 10 лет вместе!**

352909, Краснодарский край, г. Армавир, ул. Р. Люксембург, 215  
тел./тел. (86137) 4-92-47, 5-85-10, 5-85-49  
моб.: (918) 437-42-79, (918) 437-58-25; (918) 677-43-09, (918) 677-43-10  
e-mail: agro-armavir@mail.ru

**Оборудование для защиты растений**

**Апекс**® Официальный дилер  
ARAG® IERLER ip  
SPRAYING AND IRRIGATION

**Производство Доставка Гарантия**

- комплекты для оборудования и переоборудования штанговых опрыскивателей
- отсечные устройства шлангового и коллекторного типа
- регуляторы-распределители
- распылители
- пульты управления
- насосы, фильтры
- любые запчасти

ООО «Апекс»  
420006, г. Казань, ул. Рахимова, 8, зд. 26  
Тел.: 8 (843) 5-121-121, 5-121-122; факс: 5-121-123  
e-mail: marketing@apecs.ru  
www.apecs.ru

# ПРЕМИАЛЬНЫЕ ГИБРИДЫ ПОДСОЛНЕЧНИКА

## ЕС САВАНА РАННИЙ

классический гибрид, новый лидер по урожайности в засушливых условиях



## ЕС ГЕНЕРАЛИС СЛ СРЕДНЕСПЕЛЫЙ

отличная урожайность и высокое содержание масла



Производственная Система для Подсолнечника

## ЕС ЯНИС СРЕДНЕРАННИЙ

высокопродуктивный гибрид устойчивый к заразице, полеганию и стрессу



Производственная Система для Подсолнечника

## ЕС АРГЕНТИК СРЕДНЕСПЕЛЫЙ

высокоолеиновый гибрид для технологии Экспресс™ с отличной устойчивостью к заразице



ТЕХНОЛОГИЯ ЭКСПРЕСС™



## Проверенные технологии – надежный результат будущего урожая

Формирование будущего урожая начинается еще на стадии подготовки семян. В последние годы посев зерновых культур проводится только протравленными семенами, при этом подбор протравителей осуществляется, в своем большинстве, по результатам фитоэкспертизы и с учетом предшествующей культуры в севообороте. Известно, что ряд протравителей, особенно на основе действующих веществ триазоловой группы, обладают ретардантным эффектом (задерживают рост растений), который наиболее ярко может проявиться в неблагоприятных условиях среды. Поэтому при обработке семян протравителями необходимы дополнительные ингредиенты, улучшающие стартовые условия на начальных этапах роста и развития озимых. Большую выгоду сельхозпроизводителю сулит введение в состав баковой смеси препаратов, содержащих физиологически активные вещества, необходимые для данной стадии развития.



– Концентрация сахаров в узле кущения.

Густота стояния растений в посевах зависит не только от заданной нормы высева семян, но и от их всхожести и энергии прорастания. Чем выше данные показатели, тем большее число растений формируется на единице площади, тем раньше растения переходят к фазе кущения. Более раннее и синхронное формирование побегов кущения способствует образованию большего количества продуктивных стеблей. Количество продуктивных побегов в итоге определяется как энергией прорастания, так и продолжительностью осеннего кущения и выживаемостью осенних побегов в зимний период. Выживаемости растений и побегов кущения в период перезимовки способствует накопление сахаров в узле кущения, которое зависит от достаточного поступления питательных веществ в растения и активности фотосинтетических процессов в осенний период.

**К**аков механизм действия физиологически активных веществ на растения и будущую урожайность? Оптимизируя стартовые условия питания проростка на начальных этапах вегетации озимых зерновых (I–II этап органогенеза), тем самым, активизируя рост и развитие растений, мы обеспечиваем закладку и формирование ряда элементов продуктивности, определяющих в дальнейшем урожайность посева и его устойчивость к воздействию различных неблагоприятных факторов. К числу таких элементов относится:

- Степень развития зародышевых и узловых корней,
- Начальная густота стояния растений в посевах,
- Величина конуса нарастания,
- Количество побегов кущения,

У осенних побегов формируется более мощный конус нарастания. И хотя у большинства сортов озимых культур гибель осенних побегов в зимний период может компенсироваться весенним кущением, в условиях быстрого нарастания температуры весной развитие растений ускоряется, что способствует формированию побегов с меньшим габитусом колоса, которые по продуктивности не превосходят побеги яровых культур.

Установлено, что в повышении продуктивности озимой пшеницы большую роль играет интенсивность образования узловых корней. Чем больше у растения пшеницы с осени формируется узловых корней, тем выше его продуктивность. По данным С. И. Савельева (1954), при семи осенних и восьми весенних узловых корнях формировалось по 58 зерен на растение (1,85 г), при пяти осенних и семи весенних — 45 (1,10 г), при одном осеннем и восьми весенних — 30 (0,8 г) и при трех весенних — лишь 20 зерен (0,45 г).

Важно понимать, что формирование элементов продуктивности посева – процесс поэтапный и базовые элементы продуктивности, не сформированные на начальных стадиях развития, не могут быть компенсированы последующими агротехническими приемами на более поздних этапах!

Многочисленные данные, подтвержденные практикой сельскохозяйственного производства, свидетельствуют о целесообразности введения **физиологически-активных веществ в состав баковой смеси для протравливания посевного материала**. Такая обработка – первый важный шаг в реализации генетического потенциала любой культуры, позволяющий добиться максимальной всхожести, энергии роста, кущения, побегов, корнеобразования, а также формирования высокого уровня устойчивости



Предшественник подсолнечник.  
Обработка:  
«Культимар» 0,3 л/т +  
протравитель

«Специальное удобрение – биостимулятор **«Культимар» (Cultimar)**, производимое из экстракта морских водорослей. Препарат предназначен для развития растений, обеспечивая им хорошие условия развития как на начальных этапах роста, так и в период активной вегетации».



растений к комплексу неблагоприятных факторов перезимовки. А поскольку химические протравители действуют угнетающе на развитие проростков, **применение стимуляторов** получило на сегодняшний день широкое распространение и является одним из элементов техно-

логии предпосевной обработки семян. Особенно это актуально при поздних сроках сева, когда увеличение нормы высева более чем на 10-15% является нецелесообразным, а необходимость обработки стимуляторами роста – является важным научно-обоснованным приемом.

Таким образом, обработка семян озимых зерновых культур перед посевом органоминеральными удобрениями на сегодняшний день является одним из самых эффективных приемов стимуляции процесса корнеобразования, который способствует сбалансированному питанию растительного организма на ювенальном этапе развития и который обеспечивает:

- Повышение на 3-5% энергии прорастания, на 8-10% полевой всхожести семян,
- Быстрый рост и развитие растений на начальных этапах онтогенеза,
- Стимуляцию кущения, синхронность побегообразования,
- Формирование колоса с высоким потенциалом продуктивности,
- Образование хорошо развитой первичной корневой системы,
- Ускоренное формирование вторичной корневой системы,
- Оптимальное соотношение между подземной и надземной биомассой растений,
- Сбалансированное минеральное питание,

- Повышение иммунитета и устойчивости растений к болезням,
- Повышение устойчивости к стрессам (к низким температурам у озимых зерновых культур за счет усиления накопления сахаров в узле кущения),
- Раннее весеннее отрастание,
- Рост урожайности зерновых культур на 5-15%,
- Высокий экономический эффект от применения.

Эффективность добавки к протравителям препарата **«Культимар» (Cultimar)** в дозе 0,5 л/т семян доказана на примере многих хозяйств в Оренбургской области.

Так в ООО «им. Ленина» Северного района получена прибавка урожая ярового ячменя 5,6 ц с 1 га, а мягкой яровой пшеницы – 4,1 ц, твердой яровой пшеницы – 3,4 ц. В процентном выражении прибавка к контролю составила 35, 29 и 25% соответственно.

Очень хорошая прибавка получена при обработке семян гороха – 6,0 ц с 1 га или 24%.

Эффективно сработал «Культимар» (Cultimar) и в соседней Башкирии. В ООО КФХ «Мазитов» получена прибавка урожая ярового ячменя 4,3 ц с / га.

В ООО КФХ «Мутязова» получена прибавка урожая ярового ячменя 4,5 ц. с / га.

В стремлении получить высокий и качественный урожай очень важно на ранних стадиях развития растений сформировать мощную, хорошо развитую корневую систему. Хорошим помощником в этом плане будет удобрение **«Культимар» (Cultimar)**, представляющее интерес на стадии подготовки семян озимых культур к осеннему севу. Это удобрение применяется для повышения полевой всхожести и энергии прорастания семян, увеличения сопротивляемости растений к болезням и неблагоприятным погодным условиям. **«Культимар» (Cultimar)** стимулирует развитие боковых и дополнительных корней, способствуя тем самым развитию всей корневой системы растения.





Предшественник: пар.  
Обработка:  
«Культимар» 0,5 л/т +  
«Кора» 0,5л/т + протравитель.

«Для улучшения контакта препаратов баковой смеси с семенами обрабатываемых культур хорошо работает активатор для всех пестицидов и агрохимикатов «Аквасилк» (Aqua-Silk-705). Препарат способствует быстрому проникновению (в течение 30-40 секунд) протравителей и питания в зерно и обеспечивает проникновение компонентов раствора в самые трудно-доступные места».



«Культимар» (Cultimar) содержит мезо и микроэлементы (Mg,S и B), аминокислоты, витамины А, В, С, Е в сбалансированном составе, что обеспечивает благоприятные условия для роста и развития, способствуя получению высокого урожая.

Применяется при протравливании семян полусухим методом. Расход для различных видов семян 0,5—1,0 л на тонну семян».

Чем больше факторов учитывается при выборе регулятора роста и более грамотнее он используется, тем больший эффект можно от него получить. Основным фактором, влияющим на выбор препарата, является климатическое своеобразие региона. Так же необходимо учитывать сроки сева, обеспеченность влагой, сортовые особенности культуры, планируемый урожай, техническое

оснащение, фитопатогенный фон и многое другое. Даже каждое поле имеет свои особенности. Поэтому, используя многолетний опыт работы в различных регионах страны, специалисты компании «КАТ АЗУР-НИВА» рекомендуют следующие препараты для обработки семян: «Культимар» (Cultimar), Испания; «Форма №1» (Россия); «Кора Р7%» (Россия); «Аквадон-Микро» (Россия).

Представительство  
по Самарской области  
**Бажанов Юрий Алексеевич**  
+7 (922) 894-99-59.

Адреса

всех региональных  
представительств,

каталог товаров, прайс на сайте

WWW.AZURNIVA.RU



АЗУР-НИВА  
комбинат агротехнологий

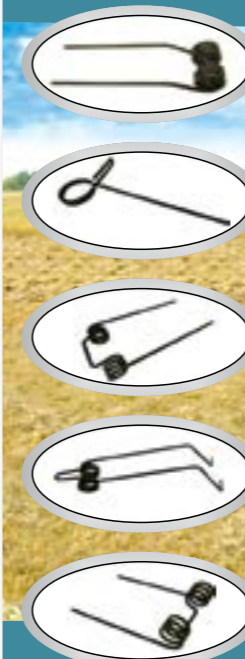


Предшественник:  
озимая пшеница.  
Обработка:  
«Кора» 0,5л/т +  
протравитель.



Компания МетКом

**ПРОИЗВОДСТВО ПРУЖИННЫХ ЗУБЬЕВ**  
для отечественной и импортной техники! Выполняем  
заказы по образцам, эскизам, параметрам и чертежам



metkom57.ru

**ООО «МетКом» г. Орел**  
тел.: 8 (4862) 78-10-46; e-mail: metkom57@mail.ru



+7 960 882-18-68

tent34.ru

sviridov\_tent@mail.ru

**ТЕНТЫ, ПОЛОГИ**  
**БАССЕЙНЫ И ОБОРУДОВАНИЕ**  
**ГИДРОИЗОЛЯЦИЯ ПВХ**

(Плоские кровли и пожарные водоемы)

Волгоградская область, г. Михайловка, ул. Дзержинского, 99

## СОЮЗ ОРГАНИЧЕСКОГО ЗЕМЛЕДЕЛИЯ РАСТЕТ – ВЕХИ И ПЕРСПЕКТИВЫ

Во время проведения агропромышленной выставки «Золотая осень 2019», Союз органического земледелия провел ежегодное итоговое общее собрание членов, на которое съехались участники из многих регионов России. Это крупнейшее профессиональное объединение в сфере органического сельского хозяйства и биологизации земледелия

Участники мероприятия обсуждали итоги года, направления работы, общие цели и задачи.

Председатель Правления Союза органического земледелия Сергей Коршунов, к.п.н., член Общественного совета Минсельхоза РФ представил предварительный отчет о деятельности Союза за 2019 год, выступили члены и партнеры Союза, обсудили план работ на следующий год.

Впервые Россия вышла на органический рынок Японии.

### За 2019 год в Союз органического земледелия вступило более 100 новых участников

Среди них: «Агротриумф» (сертифицирован по международным стандартам органик), «Мрия» (сельскохозяйственное подразделение), «АПХ-экокультура», «Агрохозяйство Петровское», СПК «Экохутор», «Путь жизни», ИП Зенин, ЧФ Ясенево, «Ешь деревенское», Ярославская ГСХА, ОГАУ ИКЦ АПК Белгородской области и др.

Несколько участников Союза органического земледелия в 2019 году получили международные сертификаты органик: «Органик эраунд» Ставропольский край, «Агрофирма «Острожка», Пермский край, ИП Солнышкина, Краснодарский край. Компания «Солнечные продукты» в дополнение к имеющимся сертификатам органик по стандартам стран ЕС получило первый в России международный сертификат Naturland. Несколько компаний, производители биопрепаратов и биоудобрений получили международные сертификаты для использования в органическом сельском хозяйстве. Это расширяет возможности фермеров и сельхозпроизводителей органической продукции в выборе допущенных к органическому производству средств производства. Количество участников Ассоциации экспортеров органической продукции, партнеров Союза органического земледелия, выросло с пяти до тринадцати, расширена география экспорта, впервые в России осуществлен выход на органический рынок Японии.

Союз органического земледелия объединяет всех, кто привержен принципам международного движения за органическое сельское хозяйство IFOAM. Некоторые хозяйства еще только на пути к сертификации.

*«С каждым годом мы делаем новые шаги для того, чтобы рынок производства органической и биологизированной продукции рос и развивался, чтобы наше движение росло, набирало силу и сторонников. В этом году Союзом впервые проведена целая серия предаудитов, которые показывают степень готовности к переходу на органическое сельское хозяйство по международным и российским стандартам органик, что позволяет более четко взвесить и просчитать свои возможности производителям. Преаудит прошли восемь сельхозпроизводителей и три производителя биопрепаратов. Большинство предаудитов прошло с использованием государственной помощи и возмещением 95% затрат для сельхозпроизводителей», – рассказывает Сергей Коршунов.*

### Господдержка органического АПК – от законотворчества до адресного содействия

Также новым шагом к развитию рынка стала адресное содействие сельхозпроизводителям в получении государственной помощи, грантов, направление писем поддержки. Опыт и уровень представленности Союза органического земледелия в федеральных и региональных органах власти позволяет помогать своим участникам получать господдержку.

В 2019 году Союз принял участие в разработке мер поддержки производителей органической продукции и предложенные Союзом меры были полностью приняты в законе об органической продукции Краснодарского края.

В 2019 году Союз вошел сразу в несколько рабочих групп. Это межведомственная рабочая группа по органическому сельскому хозяйству Правительства России, рабочая группа по вопросам разработки программ аккредитации органов по сертификации органической продукции Росаккредитации, рабочая группа Федерального агентства по техническому регулированию и метрологии по разработке стандартов на экологически чистую продукцию, технический комитет 708 при Росстандарте экспертный совет и рабочая группа по органическому сельскому хозяйству при АНО «Роскачество». Также в 2019 году Сергей Коршунов, Председатель



Селекция для здоровья и долголетия

# ДЫНЯ

CUCUMIS MELO L.



### ДИНА новинка

Стабильно высокий, ранний урожай

- Среднеранний сорт (70–77 дней)
- Масса плода 1,8–2,2 кг
- Урожайность товарных плодов 15–20 т/га
- Плоды овальные, желтого цвета, со сплошной сеткой
- Мякоть белая, толстая (5–6 см), среднеплотная, сочная, сладкая
- Семена беловатого цвета
- HR: Устойчив к фузариозу
- Плоды транспортабельные, не растрескиваются

### ФОРТУНА новинка

Непревзойденный вкус

- Среднеранний сорт (70–85 дней)
- Масса плода 2,5–4,0 кг, толщина мякоти до 5,0 см
- Урожайность товарных плодов 20–25 т/га
- Плоды округлые, желтой окраски со сплошной грубой сеткой
- Мякоть желтовато-белая, тающая, нежная, сочная, очень сладкая, аромат сильный
- Содержание общего сахара до 14,0 %

название сорта/гибрида	Срок созревания от всхода, дней	Плод				Устойчивость к болезням	Урожайность на 1 га, т/га	Устойчивость к болезням
		форма	окраска мякоти	средняя масса, кг	размер семян			
Дина новинка	70–77	овальная	белая	1,8–2,2	средние	5,5	15–20	HR, Fom
Фортуна новинка	70–85	округлая	желтовато-белая	2,5–4,0	средние	5,5	20–25	IR, Fom, CO

HR – высокая устойчивость, IR – средняя устойчивость

- CO – антракноз
- Fom [Fusarium oxysporum f. sp. melonis] – фузариоз

Фасовка: банка 0,5 кг



Правления Союза вошел в состав Общественного совета Минсельхоза РФ.

Союз органического земледелия продвигает компетенции своих участников. Так, в этом году, при содействии Союза было проведено несколько обучающих курсов для сельхозпроизводителей в разных регионах.

На общем собрании Союза органического земледелия участники рынка обсудили актуальные вопросы – вступление в силу федерального закона об органической продукции, возможные пути решения ситуации с непризнанием международных стандартов органик. Союз органического земледелия последовательно отстаивает их признание в России.

«Мы должны привести методики оценки и подтверждения статуса органической продукции в соответствие с международными стандартами и практикой, обеспечить свободное обращение органической продукции на территории России, сертифицированной по стандартам — стран ЕС (регламенты EU Regulations №889/2008, №848/2018, 1235/2008), США (USDA ORGANIC), Японии (JAS) и всем стандартам, гармонизированным с Кодексом Алиментариус», – говорит Сергей Коршунов.

Союз органического земледелия считает необходимым принимать участие в разработке федерального закона о продукции с улучшенными экологическими характеристиками и стандартов ее производства. Союз вошел в состав соответствующего технического комитета, о чем Сергей Коршунов поставил в известность участников Союза. Также руководитель Союза рассказал о планах по созданию ГОСТов на органические дикоросы, био-препараты и биоудобрения.

Обсудили ситуацию с органами по сертификации органического производства. Союз наладил отношения с крупнейшими органами по сертификации, которые уже подали заявки на аккредитацию по ГОСТ 33980-2016 – АНО «Роскачество», ФГБУ «Россельхозцентр» и ООО «Органик-сертификация» и поддерживает отношения с органами по сертификации, которые работают по международным стандартам органик в России.

«Союз очевидно продвинулся не только в общественной работе, но и в конкретных практических результатах для своих участников. Сегодня на выставке поступило несколько предложений, и я еду их обсуждать. Мы провели в этом году совместное с Союзом обучение агрономов крупного сельхозпредприятия, это был очень интересный и полезный опыт», – делится впечатлениями Амиран Занилов, директор ООО «Органик эраунд», сертифицированного по международным стандартам органик.

## Наука и маркетинг в органическом производстве сельхозпродукции

«Мы много говорим, что органическое сельское хозяйство – это хорошо. В этом году РГАУ МСХА им. К.А. Тимирязева, при содействии Союза органического земледелия, провела научно-исследовательскую работу в действующем сертифицированном хозяйстве участника Союза, компании «Эфирмасло». Мы сравнили образцы почв и продукции по органической и химизированной технологии и получили конкретные цифры, которые демонстрируют пользу такого вида производства и качественные отличия органической продукции. Теперь у нас на руках есть весомые аргументы», – говорит Белопухов Сергей Леонидович, д.с.х.н., к.с.х.н., профессор кафедры химии РГАУ МСХА им. К.А. Тимирязева. Данные научно-исследовательской работы будут опубликованы в конце 2019 года. Присутствовавшие на собрании представители аграрных ВУЗов обсудили научно-исследовательские работы по органическому сельскому хозяйству и биологизации земледелия, которые при содействии Союза, заявлены на государственное финансирование на 2020 год.

Члены Союза, представляющие систему сбыта, проекты «Ешь деревенское» и «Еда природа», выразили желание запустить проект по записи интервью и видео с авторитетными специалистами для создания устойчивой мотивации потребителей к приобретению органической продукции. «Приятно быть в среде единомышленников», – делится Владимир Ковакин, директор компаний «Путь Жизни» и СПК «ЭкоХутор». Поделились своим видением развития рынка органической продукции представители компании «Амур-трансгро».

Необходимым условием развития рынка органической продукции производители считают участие ритейла, налаживание каналов сбыта. «Год назад нам не с чем было выходить в торговые сети, мы не набирали ассортимент. Теперь мы доросли до предложения и в новом году мы планируем развивать направление сбыта органической продукции», – говорит Сергей Коршунов. Участники Союза обсудили свое видение различных способов продвижения и позиционирования органической продукции, наметили систему взаимодействия по данному вопросу внутри Союза. Информационная сеть Союза органического земледелия выросла до 3700 контактов, собранных на мероприятиях и выставках, деловых встречах.

Публично отчет о деятельности Союза органического земледелия будет представлен в конце 2019 года.

# Специалист по переработке масличных семян, растительных масел и экструзии комбикормов

- Прессование холодным способом
- Прессование горячим способом
- Прессование с экструзией
- Фильтрация, рафинация
- Экструзия комбикормов
- Комбикормовые заводы



АО Фармет  
Йиржинкова 276, 552 03 Ческа Скалице  
Чешская Республика  
Тел. +420 491 450 116  
e-mail: oft@farmet.cz; [www.farmet.ru](http://www.farmet.ru)



ООО «Фармет»  
109456, Москва, Рязанский пр-т, д. 75, к. 4  
Тел. +7 (495) 640-13-07  
Моб. +7 916 596 55 83  
e-mail: p.pugachev@farmet.ru

## Зерносушилки в вопросах и ответах

Сохранение урожая — одна из главных проблем, встающих перед сельхозтоваропроизводителями во время уборочной кампании. В условиях высокой влажности, непредсказуемой погоды, а оттого и неравномерной уборки, без просушки можно потерять львиную долю собранного зерна. Без зерносушилки в современном АПК не справится ни крупное хозяйство, ни мелкое.

### ПОЧЕМУ ЗЕРНОСУШИЛКА НУЖНА?

Основная функция зерносушилки в уборочной кампании — повышение стойкости зерновых и масличных культур при хранении и консервировании. Правильно организованный технологический процесс позволяет улучшить дозревание семенного зерна, а сушка товарного зерна, кроме улучшения качества и увеличения выхода финального продукта, повышает производительность мукомольных и маслоперерабатывающих предприятий, уменьшает износ оборудования и снижает себестоимость переработки. Существует множество типов сушики зерна по способу теплопередачи, от солнечной, до вакуумной. Пожалуй, самым популярным методом является конвективная сушка нагретым воздухом.

### КАКОЙ ПРОИЗВОДИТЕЛЬ ЛУЧШЕ — РОССИЙСКИЙ ИЛИ ЗАРУБЕЖНЫЙ?

Выбирая производителя оборудования, не стоит полагаться только на зарубежное машиностроение — российские компании активно развиваются и внедряют высокотехнологичные инновации. Кроме того, у них есть немало других сильных сторон: многие готовы предложить не только строительство «под ключ» с подготовкой грунта и фундамента, но и сервисное обслуживание, которое в итоге обойдется дешевле, чем у западного оборудования. А с помощью государственных целевых программ (№ 547, № 1432 и др.), которые предоставляются исключительно на отечественную продукцию, можно получить скидку до 30%.

### КАКУЮ ТЕХНОЛОГИЮ ПРЕДПОЧЕСТЬ?

Одного технологического решения для всех хозяйств не су-

ществует, а на итоговый выбор влияет множество факторов.

Во-первых, зерносушилка должна соответствовать климату. Зерно влажностью 16–17%, собираемое в южных регионах, может храниться какое-то время без обработки. Но на территории России многим хозяйствам приходится рассчитывать на высоковлажное зерно 30–38%, в котором при длительном хранении без просушки заводятся вредители и может случиться самовозгорание.

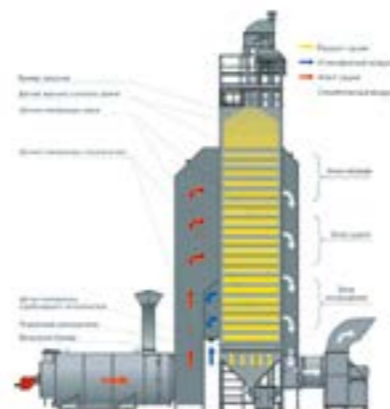
Во-вторых, нужно рассчитать количество солнечных дней и равномерность поступления зерна в сушилку. Эти показатели варьируются не только от региона к региону, но и от года к году, поэтому прежде всего выведите некое среднее значение — собрав данные по своему хозяйству за несколько лет.

По конструктивному исполнению различают стационарные и мобильные сушилки. И, как правило, сельские хозяйства выбирают шесть основных типов зерносушилок: шахтные, башенные, барабанные, камерные, модульные и конвейерные. Наиболее востребованные — шахтные зерносушилки, которые обеспечивают высокую энергоэффективность благодаря возврату тепла и при этом остаются доступными.

### КАКИЕ ТИПЫ ЗЕРНОСУШИЛОК БЫВАЮТ?

#### 1. Шахтные зерносушилки.

Делятся на поточные и циклические, укомплектовываются горелками на газовом или дизельном топливе. Конструкция таких сушилок обеспечивает плавное движение зерна, благодаря чему оно не застаивается и высуши-



вается равномерно. Шахтные зерносушилки используются и в узкоспециализированных хозяйствах, и в агрохолдингах-гигантах, занимающихся самыми разными культурами. Такое оборудование предлагают: компании «АгроСтрой» и «Полымя» (Воронеж), «Техноград» (Пермский край), «Агропромтехника» (Кировская область), «Мельинвест» (Нижегород) и другие.

#### 2. Башенные зерносушилки.

Этот тип оборудования имеет максимальную производительность — до 275 т/ч, она зависит от высоты башни. Сушка зерна проходит между двумя цилиндрами, и на выходе получается готовый охлажденный материал. Значительный минус такой



конструкции в том, что она подходит не для всех агрокультур, выращиваемых в России. Поэтому в нашей стране, как правило, продаются иностранные модели. Их предлагают: «АгроЦентр-Холдинг» (Воронеж), AVG (Ростовская область) и другие.

#### 3. Барабанные зерносушилки.

Во многом схожи с шахтным типом, за один цикл обрабатывают зерно до продовольственной или семенной кондиции. Недостаток — высокое энергопотребление. Могут служить альтернативой мобильным зерносушилкам благодаря своей мощности, но не очень популярны при сушке пищевых и семенных продуктов. Их предлагают: «Сушильные барабаны» (Нижегород) и другие.



#### 4. Камерные сушилки.

Наиболее простой по устройству тип, сушка производится в камерах при атмосферном давлении. Требуют большой внимательности при загрузке, так как зерно в процессе сушки остается неподвижным и может просыхать неравномерно.



Сушка происходит за один цикл, но требуется сравнительно большой расход энергии. Их предлагают: Группа компаний «Финвал» (Москва) и другие.

#### 5. Сушилки модульного типа.

В зависимости от конфигурации оборудование может иметь высокую, и малую производительность. Благодаря забору воздуха и разделению его на два потока, обеспечивается равномерная температура сушки зерна. Сушилки модульного типа легко модернизируются, компактны, просты при монтаже и эксплуатации, но не всегда экономичны.



Их предлагают: компания «AVG» (Ростовская область) и другие.

#### 6. Конвейерные сушилки.

За счет двух наклонных транспортеров в сушилке такого типа зерно просушивается равномерно и не перегревается, а следовательно процент тепловых повреждений минимален. Их предлагают: заводы «Агромиг», «АгроТехХолдинг»



(Воронеж) и «АгроТехМаш» (Ростовская область).

#### 7. Мобильные зерносушилки.

Для малых и средних хозяйств, которым важна компактность и автономность оборудования, а также в случаях, когда требуется доработка культур в полевых условиях, предлагают различные типы мобильных зерносушилок, легких в управлении. Такие сушилки не требуют подготовительных пуско-наладочных и монтажных работ и, как правило, работают на всех видах топлива: дизеле, природном газе или пропан-бутане.



### КТО ПРОИЗВОДИТ ЗЕРНОСУШИЛКИ В РОССИИ?

Группа компаний «Агрострой» <http://agrosplus.ru/catalog/sushilki/zernosushilka-5-60t-ch/>

Компания предлагает шахтные зерносушилки собственного производства VNTUM производительностью от 10 т/ч до 120 т/ч и польского производителя Agaj, обеспечивающие высушивание материала до 15%. Сушилки подходят практически для всех зерновых культур: пшеницы, овса, ячменя (в том числе пивоваренного), ржи, подсолнечника, кукурузы, проса, рапса, сои, гороха, гречихи, риса. Монтаж одной сушилки занимает 12–17 дней, включая пусконаладочные работы. Технические возможности компании позволяют адаптировать оборудование под индивидуальные требования заказчика.

**«Агрострой Черноземье»**

<https://ast-chnozem.ru/vidu/zernosushilnoe-oborudovanie-zernosushilki/>

Компания предлагает мощное оборудование российского производства: шахтные зерносушилки VESTA P1-C10G (VESTA 10) и конвейерные зерносушилки ATM Universal от воронежского завода «АгроТехМаш» с заявленной мощностью 15–32 т/ч.

**«Агропромтехника»**

<https://www.agropromtehnika.ru/products/zernosushilki-shahtnye/>

В каталоге компании представлены шахтные зерносушилки в комплектациях — «Оптимум», «Оптимум ВР» и «Стандарт», которые подбираются индивидуально для каждого заказчика. Заявленная производительность от 5 до 100 т/ч, а для управления процессами устанавливается единая станция. Все этапы, от производства до запуска оборудования, реализует одна компания.

**«Полымя»**

<http://polomya.com/ru/catalog/zernosushilki/>

Группа компаний «Полымя» предлагает сельскохозяйственную технику собственного производства, в частности стационарные и мобильные зерносушилки. Стационарные шахтные сушилки производства борисовского завода «Металлист» модельного ряда «Green Way», подходящая для всех типов зерна. Производительность при сушке пшеницы от 15 до 90 т/ч, кукурузы от 5,4 до 40 т/ч. Мобильные серии М и L в разы меньше по вместимости, зато полностью автономны и требуют только подключения электроэнергии и топлива.

**«Агротеххолдинг»**

<https://agrotehholding.ru/mob-zern/>

Воронежская компания представляет основной ряд зерносушилок, изготовленных на собственном заводе «АгроТехМаш»

— шахтные, конвейерные и мобильные. На весь широкий ряд зерносушилок распространяется возможность дополнительной комплектации, монтажа компанией изготовителем и гарантия. А для мобильных сушилок для экономии предлагается переключение с электричества на газ — пропан и бутан.

**Завод «Агромиг»**

<http://www.v-mig.ru/>

За счет собственного производства у завода широкий модельный ряд конвейерных зерносушилок — 19 моделей от 3 до 200 т/ч. Сушилки доставляются практически в готовом виде, монтаж не требует строительного проекта и занимает до 3 дней.

**Компания «Агрохит»**

<http://agrohit.pro/>

Компания специализируется на инфракрасных зерносушилках широкого применения, которое позволяет просушить любой процент влажности за один проход. За счет сравнительно небольшого объема оборудования, оно устанавливается за 48 часов и для контроля достаточно всего одного оператора.

**Компания «Агрокомплект»**

<http://agrokomplekt.kirov.>

[ru/catalog/zernosushilnoe-oborudovanie/zernosushilki](http://agromera-aphk.ru/catalog/zernosushilnoe-oborudovanie/zernosushilki)

Завод предлагает пять моделей стационарных шахтных зерносушилок — производительность от 50 до 100 т/ч. Модели подходят для всех типов зерна и бобовых и рассчитаны на жидкое и твердое топливо и природный газ.

**Компания «ПроминтелАгро»**

<https://www.promintel-agro.ru/catalog/mobilnye-zernosushilki>

Компания специализируется на сельскохозяйственной технике для небольших хозяйств и предлагает широкий спектр мобильных зерносушилок объемом от 10 до 52 куб. м, и производительностью от 35 до 246 т/сут.

**Какому производителю доверять?**

При выборе компании-производителя зерносушильного оборудования стоит обратить внимание на ее опыт, репутацию на рынке, уже реализованные проекты, географию поставок и многое другое. Если поставщик оборудования сам является производителем, то выбор моделей и их комплектации будет шире. При подборе зерносушилки нужно заранее изучить рынок и учесть нюансы региона.

[agromera-aphk.ru](http://agromera-aphk.ru)



# ГИБРИДЫ ПРЕМИУМ

*Царица  
Полей*



ФАО 320

## ЕС ФАРАДЕЙ

РАСКРОЕТ ПОТЕНЦИАЛ  
ВАШЕГО ПОЛЯ

- толерантен к стрессовым условиям
- быстрый старт на начальном этапе развития
- растение stay - green
- высокий урожай зерна

ФАО 260

## ЕС КРЕАТИВ

ЛУЧШЕЕ РЕШЕНИЕ ДЛЯ  
ИНТЕНСИВНОЙ ТЕХНОЛОГИИ  
ВЫРАЩИВАНИЯ

- отличный и стабильный урожай зерна в засушливых условиях
- высокая устойчивость к полеганию
- хорошая устойчивость к пузырчатой головне
- высокий компенсационный эффект

ФАО 200

## ЕС СИРРИУС

ПЛАСТИЧНЫЙ ГИБРИД С  
УЛЬТРАБЫСТРОЙ ОТДАЧЕЙ  
ВЛАГИ

- высокий урожай зерна
- засухоустойчивость
- быстрая отдача влаги зерном
- устойчивость к полеганию
- высокое содержание крахмала.

[www.euralis.ru](http://www.euralis.ru)

**EURALIS**  
Creating seeds and trust

## ПЛУГ РЕГУЛИРУЕМЫЙ ПСКр-4-5-6-7-8-9 СЕРЕГА



## ПЛУГ ОБОРОТНЫЙ ПСКо-5-6-7-8-9 РАКЕТА



Диапазон регулировки плуга позволяет работать по стерне или борозде



Усиленная рама.  
Профильная труба:  
200 x 200 x 8 мм  
200 x 200 x 10 мм



Узловая конструкции, обеспечивает оперативный ремонт



Регулируемая ширина захвата:  
40 см; 45 см; 50 см



Агрегируется на все виды отечественных и импортных тракторов



## УНИВЕРСАЛЬНЫЕ ВЫСОКОПРОИЗВОДИТЕЛЬНЫЕ РЕШЕТА (УВР) ДЛЯ ЗЕРНОУБОРОЧНЫХ КОМБАЙНОВ

В горячую пору уборки урожая сельчанину дорога каждая минута. «В битве за урожай» важно одержать победу с минимальными потерями. Но и как результат труда это чистота зерна. Сегодня мы подробно расскажем об одной важной составляющей уборочного процесса – это решета для комбайнов.



- Чистота зернового вороха, не требующая первичной подработки.



- УВР-решета не засоряются даже при высокой влажности осями ячменя, ворохом, кукурузным волосом, влажными семенами рапса и т.д.

- Точная настройка гребенок равномерна по всей площади решета с точностью до 1 мм.

- Универсальность решет заключается в том, что они одинаково эффективны в работе для всех видов злаковых культур. В закрытом положении гребенки решета превращаются в сито с небольшими отверстиями порядка 1-3 мм. Эффективно при уборке мелкосеменных культур.

### КОНСТРУКТИВНЫЕ ОСОБЕННОСТИ УВР-РЕШЕТ



Новая форма жалюзи (гребенок) решет.

Данная форма жалюзи позволяет равномерно распределять воздушный поток от вентилятора по всей площади решет, что увеличивает производительность сепарации.

### Прочная рама



Рама решет выполнена из гнутого профиля (толщина от 1,5 до 6 мм. в зависимости от модели комбайна). При изготовлении используются разработанные нашей компанией различные технические решения, для улучшения прочностных характеристик.

### Прочные спицы

Оси для гребенок (спицы) выполнены из конструкционной углеродистой стали марки ст.20. Материал спиц подобран для увеличения их ресурса в несколько раз от перетирания.

### Надежные сварные соединения



На производстве применяется технология сварки в защитной среде. Для улучшения прочностных характеристик крепления гребенки к спице, выбран оптимальный сварной шов равный в среднем 12 мм с пошаговым интервалом 70 мм.

### Полимерно-порошковое покрытие



Производительность зерноуборочного комбайна во многом зависит от их эффективности. Именно этот узел отвечает за качество сепарации хлебного вороха. Сегодня есть прекрасная альтернатива стандартным заводским решетам – УВР-решета производства ООО «ТПК Мелькарт».

Выгоды и преимущества работы с УВР-решетами:

- УВР-решета имеют высокую износостойкость. В среднем срок службы от 5-ти и более лет.

- Потери зерна сокращаются в сравнении с работой со стандартными решетами при общих условиях уборки.

- Конструктивные особенности УВР-решет делают их производительнее стандартных. Благодаря этому качеству, решета способны сепарировать больше вороха, а следовательно появляется возможность увеличить технологическую скорость зерноуборочного комбайна.



ООО ТПК  
МЕЛЬКАРТ

## Универсальные Высокоэффективные Решета от производителя

на все типы  
зерноуборочных  
комбайнов

Предприятие ООО ТПК «Мелькарт» является разработчиком и производителем решет УВР (универсальные высокопроизводительные решета) на зерноуборочные комбайны отечественного и импортного производства.



Наша компания представляет решета на рынке с 2007 года.

Разработка защищена патентом от 2009 года. Качество решет и экономическая составляющая использования отражены в Протоколе испытаний от 2009 года.

### Качество решет и их использование позволяет:

- Повысить производительность комбайна в 1,5-2 раза;
- Сократить потери при уборке примерно на 150 кг;
- Получить чистое, качественное зерно в бункере, не требующее вторичной подработки;
- Получить зерно, менее травмированное с более высокой всхожестью.

Универсальность решет в том, что с ними можно убирать как мелкосемянные (рыжик, рапс), так и подсолнечник, кукурузу, сою, не говоря о зерновых культурах.

География продаж от Ставропольского и Краснодарского края до Амурской области, а также ближнее зарубежье. Имеются представители во многих регионах.

Персональный подход. Система скидок. Мы предлагаем максимально использовать потенциал Вашей зерноуборочной техники.

644046, Омская область, г. Омск,  
ул. Ипподромная, дом 2, офис 305

+7(3812)58-08-72  
+7-913-628-16-68  
+7-908-318-22-00

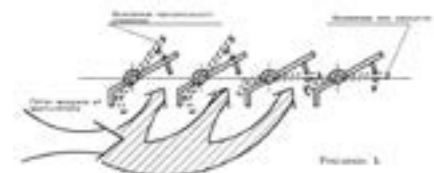
putarakin.uwr@gmail.com  
www.tpk-melkart.ru

Все решета имеют полимерно-порошковое покрытие (не оцинковку). Лучшая защита от коррозии металла. На гладком покрытии не происходит налипания влажной массы. Толщина полимера 220–250 микрон (оцинковка 13–18 микрон).

#### Прочные жалюзи (ребенка)

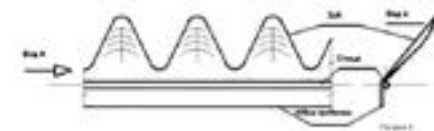
Толщина листа, из которого выполнена ребенка – 0,8 мм.

Отличительная особенность УВР от штатных решет заключается в том, что ребенка УВР представляет собой плоскую пластину, что позволяет воздушному потоку, проходящему через зазор между пластинами, иметь четкое направление снизу вверх и от начала до конца решета. Меняя угол наклона ребенок комбайнер регулирует воздушный поток.



Проблемы стандартных решет как европейского, так и российского производства – это *высокая турбулентность* от конструкции ребёнки и *слабая сепарация*. Форма ребенок УВР обеспечивает эффективную аэродинамику и очистку от грязи на верхнем решете.

Стандартные ребёнки штатных решет имеют большую «протечку» между пальцами, что приводит к задуванию молотильного барабана. Направление воздушных потоков идет здесь снизу вверх вперед.



Причина такого движения воздушного потока заключается в том, что в штатных решетках ребенки имеют выгнутую форму, что приводит к столкновению воздушных потоков, и отраженный воздух начинает двигаться хаотически.



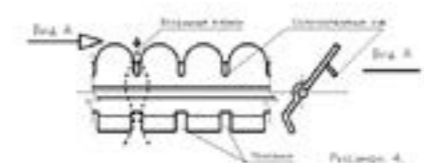
К тому же зуб имеет форму конуса, поэтому воздух, проходящий под ним, сжимается на выходе, создавая завихрения.

Вихревые потоки создают область повышенного давления воздуха при выходе из комбайна, и обмолоченная масса из-под барабана задувается назад.

Ребенка стандартных решет имеет сплошную юбку. Сплошная юбка ребенки отрезает часть воздушного потока, подаваемого от вентилятора. Наиболее эффективно забирают на себя воздух ребенки первой части решета. К концу решета идет сильное затухание воздушного потока.

Кроме всего этого, конусообразный выпуклый палец отражает направление воздушного потока, образуемого вентилятором, с различными векторами отражения опять вниз в подрешётное пространство. Потоки воздуха, исходящие из-под пальцев ребёнки, завихряются и тем самым нарушают линейность необходимого направления.

В межрешетном пространстве формируется движение воздуха сплошного хаотического направления. Все эти процессы и есть *высокая турбулентность*. При замерах скорости прохождения ветрового потока через решето получены следующие результаты: в начале решета скорость составляет 17 м/с, а в конце решета – 5 м/с. При средней длине решета 1,5 м получаем резкое затухание ветрового потока. Причина заключается в сплошных юбках ребёнки. Все это и снижает сепарацию на решетках, и как *результат* – *производительность комбайна*. В связи с этим была изменена ребенка решет. Для того чтобы поток воздуха не терял силу и равномерно обдувал решето по всей длине, на юбке сделаны просечки.



Теперь это прямая пластина без выпуклостей на пальцах. Пальцы на ребёнке укорочены,

расширены и имеют овальную плоскость. Между пальцами расположен соломоотбойный палец. Тем самым получаем четко направленный ветровой поток снизу вверх и вперед, без протечек. Полностью устраняется турбулентность. На юбке ребёнки сделаны вырезы, которые образуют на нижней поверхности решета множество воздушных каналов, посредством чего обеспечивается оптимальное распределение воздушного потока по всей площади решета.

Такая геометрия ребёнки позволила использовать решето для уборки всех видов культур. При этом нет замедления движения зернового вороха и образования пробок, все проходит равномерно через молотилку, оставляя её недозагруженной. Таким образом, можно увеличить подачу массы из-под барабана, увеличивая скорость комбайна, а это повышение производительности машины и сокращение сроков уборки урожая.

На ребенках УВР имеется соломоотбойный зуб.



Это небольшой элемент ребенки, который выполняет две функции: сдерживание попадания крупных фрагментов массы после обмолота и образование «воздушного флага» на выходе воздушного потока за ребенку. Названные достоинства позволяют эффективно использовать воздушный поток от вентилятора комбайна. Оптимальный результат очистки обеспечивается при умеренной мощности вентилятора.

Это позволяет значительно увеличить скорость уборки как при прямом комбайнировании, так и при подборе валков хлебной массы, получить чистое зерно без примесей (при правильной регулировке решет) при минимальной потере зерна.

Более подробную информацию о решетках УВР можно уточнить у компании производителя:

ООО ТПК «Мелькарт», г. Омск, (3812) 58-08-72, +7-908-318-22-00, E-mail: putarakin.uwr@gmail.com

# ЗАМЕНИТЕЛИ МОЛОКА

для сельского хозяйства

группа компаний  
**СПЕКТР**

#### «Спектолак 20»

Заменитель молока для телят

#### «Спектолак Премиум»

Заменители цельного молока произведенные из высококачественного сырья

#### «МИЛКОВИТ»

Заменители цельного молока созданы при участии специалистов ВНИИЖ и ВНИМИ

#### «Спектолак Эконом»

Экономичный заменитель цельного молока, содержащий в своем составе до 55% молочных продуктов

#### «МИЛКОВИТ С»

Заменители цельного молока с добавлением льняного семени

#### «Спектолак 15»

Заменитель свиноматочного молока

Пропаганда  
качества –  
это репутация  
нашей  
компании

«СПЕКТОЛАК»  
«МИЛКОВИТ»

Витаминно-минеральные премиксы  
Энергетические корма

группа компаний «СПЕКТР»

Санкт-Петербург,

ул. Софийская, д. 8, корп. 1, лит. Б

Тел. +7 (812) 448-11-01 | E-mail: spektr@milkexim.ru

milkexim.ru







## Наша техника работает всегда – и в грязь, и в засуху

У ООО «СибзаводАгро» налажены прочные связи с многочисленными предприятиями нашей страны и зарубежья. Почему аграрии предпочитают покупать посевную технику одного из ведущих промышленных предприятий Омской области рассказывает директор ООО «СибзаводАгро» Евгений Наумов.

— **Н**аша техника помимо того, что она ресурсосберегающая еще и противозерозийная, – говорит Евгений Викторович.

Она применяется в засушливых регионах, где почва подвержена ветровой и водной эрозии. Традиционно это Казахстан, куда мы поставляем 40% продукции, ЮФО 25% продукции, Новосибирская, Челябинская области, Алтайский край, Крым, Монголия. Наша продукция и в первую очередь сеялки СКП-2.1 востребована потому что показала прекрасный результат в работе в районах с низкой урожайностью – ниже 20 центнеров с гектара. Выигрываем мы и по ценовой политике. Наша техника стоит в разы дешевле импортной и прекрасно работает с любыми тракторами.

– **Расскажите о сотрудничестве с Казахстаном.**

Несмотря на то, что Казахстан – один из самых больших покупателей импортной и сельскохозяйственной техники, мы успешно сотрудничаем со многими хозяйствами этой страны и объемы поставки каждый год увеличиваем. Посевной пневматический комплекс «Иртыш» прекрасно показал себя в Казахстане. В этом году ТОО «Победа» в Павлодарской области приобрела 2 такие машины и получили прекрасный результат. Машины работали все лето в круглосуточном режиме, обработав в общей сложности почти 6000 га и никаких серьезных проблем не возникло.

**Обеспечиваете ли гарантийное обслуживание?**

Оно предусмотрено для всей нашей продукции и распространяется на все регионы, в том числе и зарубежье. Срок расширенной гарантии 2 года, сервисная служба реагирует оперативно на все обращения, наверное поэтому клиенты у нас постоянные, а объемы продаж каждый год растут. Нашими сеялками посеешь всегда – и в грязь, и в засуху. Условие у нас одно – чтобы трактор ехал по полю, у него работал гидронасос и чтобы в распределителе была исправна хотя бы одна

секция, а у нее хотя бы одно положение.

– **На вашем предприятии есть собственная конструкторская база. Над чем работаете сейчас, каковы планы предприятия?**

– В этом году мы выпустили опытный образец SKU2.1. Этот универсальный агрегат позволяет производить механическую комбинированную обработку почвы за один проход – проводить сев в стрельчатую лапу и в анкерный рабочий орган. Это важно для засушливых регионов. Кроме того, эту сеялку можно применять для сложной технологии возделывания одновременно двух культур. Сейчас идет обновление посевного комплекса «Иртыш», мы делаем еще два варианта комбинированных машин. Надеюсь, что модели этих машин мы получим следующим летом, а испытания будем проводить через год. Так или иначе мы ставим задачу увеличение основного объема производства не менее чем на 10%.

**644105, Россия, г. Омск, ул. 22 Партсъезда, 51В  
Тел.: sz-agro@mail.ru**



**Если в 2010-11 гг. ООО «СибзаводАгро» выпускал 200 единиц сеялок в год, то в 2018 этот показатель достиг 1700. В нынешнем году планируется выпустить 2000 этих агрегатов. 12% составляет прирост на предприятии по объемам выручки и выпущенной техники.**



НА РЫНКЕ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ТЕХНИКИ С 1909 г.  
**СИБЗАВОД АГРО**

Директор ООО «СибзаводАгро» Евгений НАУМОВ

## СОВРЕМЕННАЯ РЕСУРСОСБЕРЕГАЮЩАЯ СЕЛЬХОЗТЕХНИКА

ООО «СибзаводАгро» является производителем широкого спектра посевной и почвообрабатывающей техники. Более 30 лет продукция нашего предприятия успешно работает в хозяйствах России, Казахстана, Монголии. Компания имеет собственные конструкторские разработки в области технического оснащения сельхозпроизводства.

### ПОСЕВНАЯ ТЕХНИКА

- сеялка-культиватор зернотуковая для полосного посева СКП 2,1 (А, Б, Г, Д, М)
- посевной пневматический комплекс ППК «Иртыш-10»



### ПОЧВООБРАБАТЫВАЮЩАЯ ТЕХНИКА

- борона секционная пружинная БСП-15 (21)
- борона игольчатая гидрофицированная БИГ-15
- каток гидрофицированный секционный КГС-15 (21)
- борона-мотыга широкозахватная БМШ-15И, БМШ-15ИД



644105, г. Омск, ул. 22 Партсъезда, 51 В  
тел.: 60-83-38, (3812) 61-30-34, 60-91-50  
сот.: 8 (965) 973-4115

E-mail: sz-agro@mail.ru  
www.sibzavodagro.ru

**ВЫРАЩЕНО БЛАГОДАРЯ  
СТИМУЛЯТОРАМ РОСТА МЕРА® -  
НОВОЕ ПОКОЛЕНИЕ РЕГУЛЯТОРОВ  
НА ОСНОВЕ ЛИГНОГУМАТА**  
МЕРА® - УНИКАЛЬНЫЙ СОСТАВ,  
КОТОРЫЙ ДЕЙСТВИТЕЛЬНО РАБОТАЕТ



ВСЕ ЛУЧШЕЕ  
ОТ ПРИРОДЫ

**Картофель**

0 26  
руб.

за каждый  
новый  
килограмм



Затраты в сезон на обработку 780 руб/га  
Средняя прибавка 3 тонны с гектара

**Томат**

0 31  
руб.

за каждый  
новый  
килограмм



Затраты в сезон на обработку 610 руб/га  
Средняя прибавка 2 тонны с гектара

**Клубника**

0 15  
руб.

за каждый  
новый  
килограмм



Затраты в сезон на обработку 300 руб/га  
Средняя прибавка 2 тонны с гектара

**Яблоко**

0 11  
руб.

за каждый  
новый  
килограмм



Затраты в сезон на обработку 430 руб/га  
Средняя прибавка 4 тонны с гектара

**Груша**

0 11  
руб.

за каждый  
новый  
килограмм



Затраты в сезон на обработку 390 руб/га  
Средняя прибавка 3 тонны с гектара

**Перец сладкий**

2 92  
руб.

за каждый  
новый  
килограмм



Затраты в сезон на обработку 17 500 руб/га  
Средняя прибавка 6 тонн с гектара

**Огурец**

2 55  
руб.

за каждый  
новый  
килограмм



Затраты в сезон на обработку 20 500 руб/га  
Средняя прибавка 8 тонн с гектара

**Морковь**

0 02  
руб.

за каждый  
новый  
килограмм



Затраты в сезон на обработку 170 руб/га  
Средняя прибавка 12 тонн с гектара

**АКЦИЯ!**

ДЛЯ ПРЕДПРИЯТИЙ  
ОТ 10 000 ГА



ГАРАНТИРУЕМ  
ПРИБАВКУ УРОЖАЯ  
ИЛИ ВЕРНЁМ ДЕНЬГИ!

**Стимуляторы МЕРА №1 для урожая!  
8 (8442) 97-95-05 8-800-200-75-35**



КОНЦЕНТРИРОВАННЫЕ  
ГУМИНОВЫЕ ПРЕПАРАТЫ

**СТИМУЛЯТОРЫ РОСТА  
НОВОГО ПОКОЛЕНИЯ МЕРА® -  
ЭФФЕКТИВНОСТЬ  
4000%**

**Дано:** поле пшеницы.

**Задача:** Рассчитать увеличение доходности со 100 га. Вычислить, сколько потребуется площади пшеницы, чтобы 15% прибавка урожая после обработки стимулятором роста МЕРА обеспечила покупку новой машины Lexus

**Решение:** Обработка семян и растений стимуляторами роста нового поколения МЕРА на основе лигнотумата.

**Действия:**  
Обработка 25 т семян зерна 0,5 л/т - 12,5 л МЕРА Лигнотумат БМ при цене 199 р/л.  
Итого 2 488 руб.

Листовая обработка растений 3 раза за сезон по 0,3 л/га - 90 л МЕРА Лигнотумат БМ.  
Итого 17 910 руб.

**Итого расход: на 100 га = 20 398 руб.**



**Выгода от применения стимулятора роста МЕРА на основе Лигнотумата - 4000%.**

Фоновая урожайность - 54 ц/га. Прибавка урожая после стимулятора МЕРА - 15% или 8,1 ц/га. При цене на зерно - 10 руб/кг.

**дополнительный доход:** со 100 га = 810 000 руб.

Чтобы купить Лексус необходимо обработать 125 т пшеницы и 3 раза по листу - поле в 5 раз больше, т.е. 500 га. Значит 810 руб. x 5 = 4 050 000 руб.

Затраты: 20 398 руб. (100 га) x 5 = 101 990 руб. (500 га)

**ОТВЕТ:** Заработаете Lexus, если вложите 101 990 руб. в стимуляторы роста МЕРА на 500 га  
**mera1.ru - всегда прогнозируемый результат!**

## ЗАЧЕМ ФЕРМЕРАМ КООПЕРАЦИЯ

Сельское хозяйство спасет кооперация. В этом уверены чиновники, депутаты, представители науки и различных аграрных объединений

Сельское хозяйство спасет кооперация. В этом уверены чиновники, депутаты, представители науки и различных аграрных объединений. Не уверены только фермеры, которые не спешат объединяться, несмотря на приятные бонусы в виде господдержки и налаживания сбыта. Их смущает возвращение в прошлое, общая ответственность и туманные перспективы. Возможно ли в будущем, личным подсобным и небольшим фермерским хозяйствам выжить без кооперации?



### Объединяйся или проиграешь

Смена приоритетов в российском сельском хозяйстве заставила многих заговорить о забытой когда-то кооперации. В мае прошлого года Президент Владимир Путин обозначил основные задачи «на будущее развитие России». Среди всего прочего была упомянута сельхозкооперация. «Формирование эффективной системы разделения труда и производственной кооперации ... в целях увеличения объема торговли...» стало одним из основных постулатов развития сельского хозяйства в России. При этом все сразу вспомнили о том, что, с одной стороны, сама система кооперации нам не чужда и знакома, чуть ли, не с царских времен. С другой, Европа и Америка уже давно строят свою аграрную политику именно на объединении фермеров.

По словам председателя координационного совета Ассоциации сельхозпроизводителей, переработчиков и торговли «Енисейский

стандарт» и по совместительству идеолога ТМ «Село Родное» (сельскохозяйственный сбытовой кооператив «Полезные продукты») Игоря Домнина, сегодня конкурентоспособности в АПК можно добиться только за счет кооперации. «Никак иначе. Сфера АПК специфичная – там большое количество переделов – вся цепочка от поля до прилавка. Плюс к этому, широкая география сельхозактивов, значимая роль логистики и очень высокая капитализация. Встает вопрос: в состоянии ли все эти задачи решить одно предприятие? Вряд ли», – поясняет г-н Домнин.

При этом конкурентоспособность здесь считается не менее важной, чем налаживание сбыта. «Условно говоря, – отмечает Игорь Домнин. – Розница может сколько угодно ради родных красноярцев напрягаться, делать наценку всего 2%, но при этом, если есть агропроизводство с неэффективными подходами, которое имеет высокую себестоимость – вряд ли такой продукт найдет место на полках».

### Сбыть всё

Тем не менее, на полки супермаркетов, особенно крупных региональных и федеральных сетей, хочется попасть многим местным производителям. И это самый очевидный плюс кооперации. С небольшими сельхозкомпаниями, а тем более, отдельными фермерами, сетям работать неинтересно. Председатель сельскохозяйственного потребительского перерабатывающего кооператива «Хороший», руководитель «Енисейского мясокомбината» Владимир Беккер вспоминает, что два года его предприятие безрезультатно завоевывало сетевой рынок Красноярска: «Вообще очень тяжело ведутся переговоры с сетями. Они просят дешевый товар с большим сроком годности. Натуральный продукт этого не приемлет...А сетям нужен недорогой товар, который лежит полгода и никто не заморачивается как его продать».

В итоге, чтобы решить проблему с реализацией, Владимир Беккер создал в Енисейске небольшой кооператив. А уже в этом году его предприятие стало сотрудничать с кооперативом «Полезные продукты» и вести переговоры с «Командором» о поставке туда колбас «Енисейского мясокомбината» под брендом «Село Родное».

У самих «Полезных продуктов» («Село Родное») еще более впечатляющий опыт работы с сетями. Им удалось на полках «Командора» потеснить двух молочных гигантов – Danone и Вимм Билль Данн. Здесь сыграли роль несколько факторов, в том числе,

маркетинг и продвижение. Это еще один плюс кооперации. По словам председателя совета директоров ОАО «Молоко» (входит в «Енисейский стандарт», «Полезные продукты», на его заводе создано семь кооперативов по сбору сырого молока) Александра Девяшина, кооперация должна вкладываться в маркетинг, продвижение продуктов своих членов. «Когда мы начинали, то обеспечивали работу кооператива за счет взносов. Сейчас кооператив работает на самоокупаемости. Более того, он создает собственный ресурс для маркетинга», – отмечает г-н Девяшин.

Еще одна сбытовая проблема, которую в Красноярском крае может решить только кооперация, это выход на ёмкие рынки госзаказа и северного завоза. Эти сегменты всегда были интересны фермерам и сельхозпроизводителям. Однако порог вхождения – неподъёмно высок, и освоить эти ниши отдельным игрокам – нереально. Председатель сельскохозяйственного комплексного потребительского кооператива «Агрофедерация» Сергей Матяш говорит, что создание этого проекта во многом объясняется именно интересом к этим рынкам сбыта. «Сегодня госзаказ стал рассадником подделок. Всё, что поставляется в школы, детские сады, больницы на 90% контрафакт. Поэтому важно поставлять туда качественную продукцию местных производителей, которые несут ответственность за то, что они делают. Еще один сегмент – это северный завоз. Этот рынок мы совсем потеряли. Туда практически ничего из краевых продуктов питания не завозится. Мы в этом направлении уже начали работу. Договорились с основными участниками рынка в Норильске и Дудинке. Сейчас планируется заключение контрактов. Мы надеемся, что уйдет туда от 6 до 7 тысяч тонн продуктов питания, произведенных краевыми производителями», – рассказывает Сергей Матяш.

### КООПЕРАЦИЯ ДЕЛО ДОБРОВОЛЬНОЕ...

Государство, в свою очередь, поддерживает кооперативное движение и сулит фермерам, создающим подобные объединения, много всего интересного. В частности, по словам заместителя министра сельского хозяйства и торговли Красноярского края Оксаны Дивногорцевой, в 2019 году субсидиарная господдержка краевых сельскохозяйственных кооперативов из федерального и краевого бюджетов может достигнуть 24 миллионов рублей.

«Сегодня есть федеральный проект, участниками которого стал Красноярский край, – «Развитие системы фермерства и сельской кооперации». В данном случае речь идет о кооперации именно как о потребительской кооперации – инструменте, который акцентирует внимание и объединяет малые и средние формы хозяйствования... Именно в рамках этого национального проекта есть значительные меры господдержки для кооперативов края», – поясняет г-жа Дивногорцева.

Заместитель министра рассказала о трёх новых мерах господдержки. Так, возможно возмещение им части затрат, связанных с приобретением имущества, в целях последующей передачи этого имущества в собственность членов данного кооператива. Это может быть техника, оборудование, скот, посадочные материалы. Также законодатель предполагает возмещать сельскохозяйственным кооперативам приобретение техники и оборудования, которое будет ис-

пользоваться этим кооперативом для оказания услуг своим членам (для переработки сырья, производимого членами кооператива, для вспашки земель) и мобильных торговых объектов. Третье мероприятие – возмещение затрат на покупку сырья.

При этом Оксана Дивногорцева добавляет: «Однозначно, кооперация – это дело добровольное, но мы все прекрасно понимаем, что бесплатный сыр только в мышеловке. Если бюджет хочет предоставить вам какие-то средства, он, безусловно, что-то хочет получить взамен. В данном случае «взамен»

– это как раз вовлечение в члены кооперативов новых фермеров, ведущих личные подсобные хозяйства».

### ДЕЛИМ ВСЁ ПОПОЛАМ

Обещания государства и успешный опыт коллег не мотивируют фермеров к объединению. Скорее даже, наоборот. По данным краевого профильного министерства, на 10 апреля 2019 года в реестре состоит 59 сельскохозяйственных потребительских кооперативов. В начале этого года их было 62. В январе 2017 года – 76, а в 2016 – 81. Любопытно,

что в 2016 году в реестр вступило два новых кооператива, а 12 вышло из него. В 2018 году появился один участник этого рынка, при этом 15 кооперативов свернули свою деятельность. Получается, фермеры не спешат вступать в кооперативы, организовывать новые объединения.

Заместитель председателя Законодательного Собрания Красноярского края, председатель комитета по делам села и агропромышленной политике Сергей Зяблов считает, что, скорее всего многие фермеры не понимают и



боятся кооперации. «Сила в объединении – не могут они этого понять. Каждый держится за своё... А так, создали бы кооператив, нашли бы председателя. Он бы уже решал все сбытовые и логистические вопросы, а им бы осталось только поставлять свою продукцию. Это уже какое-то движение вперед. Но не хотят. Здесь бы, сейчас, собрались десять фермеров и сказали: «Сергей Филиппович, помогите нам, как кооперативу, организовать переработку, дайте контакты тех, с кем можно выстроить партнерские отношения». Ни одного нет!», – сетует депутат.

С ним соглашается глава Бирилюсского района Вячеслав Лукша. К числу тормозящих факторов он относит сибирский менталитет. «Здесь каждый сам себе хозяин – «это мой дом, мой двор, моя корова». Переломить ситуацию сложно. Особенно у тех фермеров, которым сейчас 50-60 лет. В кооперацию их не затащить. Акцент надо делать именно на молодых», – отмечает г-н Лукша.

Останавливает фермеров, возможно, еще и тот факт, что при слове «кооперация» они вспоминают негативный советский опыт. «Многие, не без основания, помнят старое утверждение – где колхоз, там голодуха», – поясняет председатель Ассоциации К(ф)Х и сельхозкооперативов Красноярского края Андрей Болсуновский.

Кроме того, не всегда просто складываются отношения внутри кооператива между его членами. По словам Владимира Беккера, в

кооперации должны активно принимать участие все участники кооператива. «В нашем случае – мы собрались, поговорили, за счет взносов начали приобретать оборудование. На этом крестьяне поняли, что их задача закончилась. Начали активно выращивать скотину и требовать от меня как от

председателя увеличивать объемы продаж. Поэтому я бы посоветовал перед созданием такого объединения очень внимательно подходить к выбору пайщиков», – делится опытом руководитель «Енисейского мясокомбината». С ним соглашается председатель правления старейшего кооператива региона – Крайпотребсоюза Валентина Ивлева: «Кооперация жизнеспособная вещь. Но у нас ответственность членов низкая. Если кооператив создается нужно понимать ответственность лежит на всех его членах».

Бывают и другие ситуации, когда отдельным членам кооператива становится тесно в рамках объединения, хочется самостоятельности. Так из «Полезных продуктов» в свое время вышел «Племзавод «Тажный» (ТМ «Исток»). Игорь Домнин: «В данном случае предприятие делало свободный выбор и добровольно входило в кооператив, четко понимая, что им это даст. У «Истока» своя известная марка и они решили работать самостоятельно. И, я думаю, наверное, правильно сделали. Не долж-

но быть такого: все срочно входят в кооперативы. Сегодня много других разнообразных форм деятельности и каждый должен осознать, что ему нужно. Кооператив требует определенной открытости и прозрачности. По большому счету, работа под одной маркой – это колоссальная ответственность. В идеале это самостоятельный и взаимный контроль. Последнее – самое болезненное. Ты должен в любой момент в свой цех впустить технологов и показать, как работаешь. Это не всегда приятно. Тут много нюансов, поэтому я всем кооператив прописать не могу».

**И, тем не менее, несмотря на «нюансы» со временем в кооперативы придется вступить всем фермерам. «Сейчас серьезно не хватает разъясняющей политики, потому что у нас большое количество фермеров – 2 876 работающих хозяйств, но отношение к объединению, кооперации у них пока достаточно осторожное. На самом деле, это плохо. Судя по федеральной политике, если и будет поддержка малых форм хозяйствования на селе, то она будет проводиться как раз через такие формы, как кооперативы. Поэтому дело ближайших двух лет – объединение фермеров в кооперативы. Если создать 200-300 кооперативов, то у нас будут фермеры с собственной продукцией, за качество которой не будет стыдно», – заключает Андрей Болсуновский.**

Другой вопрос, будет ли работать кооперация из-под палки.

Виктория Мельникова  
krasfermer.ru

## Себестоимость: ищем пути снижения

Прибыль – одна из главных целей функционирования любого предприятия. Именно она позволяет компании расширяться, развиваться, обновлять основные фонды и т.д. Прибыль – это разница между выручкой и затратами, и увеличить ее можно, либо нарастив выручку, либо сократив затраты, т.е. себестоимость продукции. И текущие рыночные условия складываются таким образом, что второй способ оказывается предпочтительнее.

При стабильном объеме производства нарастить выручку можно только путем увеличения отпускной цены, что аграриям на практике сделать крайне сложно. Если вы сдаете товар переработчикам, то, скорей всего, сами не определяете цену – ее вам навязывают покупатели. То же самое с торговыми сетями. А если даже вы непосредственно реализуете товар конечным потребителям, то цены и без того приближаются к пределу покупательской способности населения, и поднимать их сверх рыночной равновесной цены опасно – можно и без клиентов остаться.

Выходит, лучше поработать с себестоимостью, тем более что для конкурентной среды это – существенная необходимость. Стало быть, владельцам сельхозпредприятий стоит разложить себестоимость своей продукции на составляющие и подумать, какой из получившихся пунктов можно оптимизировать.

Прежде всего, отметим, что затраты делятся на постоянные и переменные. Постоянные затраты не зависят от объема выпускаемой продукции: зарплата руководителей и специалистов, амортизация техники, арендная плата за землю, содержание построек и т.д. Стоит посчитать, какой способ взаимодействия с каждым элементом постоянных затрат выгоднее. Например, держать своих бухгалтеров или отдать эту сферу на аутсорс? Покупать землю или арендовать? Содержать свою технику или брать в прокат? Держать зерно в собственных зернохранилищах или на элеваторе? Наконец, сколько человек держать в штате и какую зарплату им платить? Каждый из подобных пунктов нуждается в финансовом анализе. В конце концов, сколько бы вы ни посадили зерна и какой бы урожай ни собрали, нести постоянные расходы придется в любом случае, и однажды они могут опустить вас ниже пределов рентабельности.

Среди основных путей снижения постоянных затрат – совершенствование организационной структуры хозяйства, повышение производительности труда, модернизация сельхозтехники и оборудования. При этом недостаточно добиваться минимально допустимой численности работников и сокращения непроизводительных потерь, нужно еще снижать трудоемкость продукции. Здесь на помощь приходит технический прогресс, который автоматизирует и механизмирует труд, заменяя людей машинами, а старые машины – новыми. Хотя сначала стоит посчитать, покупать ли зарубежную технику и оборудование либо отечественную. Этот вопрос не так однозначен, как кажется. Но каким бы ни было оборудование, нужно добиваться его максимальной загрузки и уменьшения расхода материалов и сырья – это важнейшие ориентиры на пути снижения себестоимости.



Переменные расходы, напротив, зависят от объема производства. И здесь тоже нужно следить за новыми технологиями и новинками рынка. Например, регулярно появляются новые, более урожайные гибриды сельхозкультур, да и сортообновлением не стоит пренебрегать. Совершенствуются технологии ресурсосберегающего земледелия, в частности, за счет отказа от пахоты и др.

Повышайте плодородие земли путем использования удобрений. Подумайте о структуре посевов: может быть, стоит двигаться по пути специализации или, наоборот, диверсификации выращиваемых культур? Другой важный вопрос – сколько сажать? Ведь существует так называемая предельная себестоимость – это себестоимость каждой последующей единицы продукции. Понятно, что при увеличении объема производства удельный вес постоянных затрат в себестоимости единицы продукции, как и предельная себестоимость, будут снижаться.

Еще один совет: посмотрите, насколько ваш нынешний налоговый режим оптимален? Может, удастся изменить его за счет изменения организационной формы хозяйства? Или, может быть, в вашем регионе есть какие-то налоговые льготы и преференции? Другое направление оптимизации – вертикальная и горизонтальная интеграция. Может, вам стоит создать или купить смежное предприятие одного с вами производственного цикла, чтобы сократить переменные расходы на сырье или увеличить выручку от переработки? А точно ли территориальное размещение вашего хозяйства отвечает особенностям производственного процесса?

«Правильных» вопросов можно задать множество, и отвечать на них придется каждому, кто озабочен проблемой снижения себестоимости. Потому что это – один из главных путей повышения рентабельности сельхозпроизводства. Игнорировать эту задачу и работать «по привычке» – путь в никуда.

Константин Смолий  
rynok-apk.ru



## «Золотая осень – 2019»: самый крупный смотр

### достижений сельского хозяйства подводит итоги

С 9 по 12 октября 2019 года в Москве, на территории ВДНХ, состоялась 21-я Российская агропромышленная выставка «Золотая осень», организатором которой выступает Министерство сельского хозяйства Российской Федерации.



В торжественной церемонии приняли участие Председатель Правительства Российской Федерации Дмитрий Медведев, заместитель Председателя Правительства Российской Федерации Алексей Гордеев, генеральный директор Продовольственной и сельскохозяйственной организации ООН (ФАО) Цюй Дунъюй и Министр сельского хозяйства России Дмитрий Патрушев.

По традиции, открывая выставку в преддверии Дня работника сельскохозяйственной и перерабатывающей промышленности, Дмитрий Медведев вручил государственные награды и присвоил почетные звания лучшим работникам отрасли.

После официальной церемонии открытия «Золотой осени – 2019» участники делегации ознакомились с экспозицией выставки, акцент в которой был сделан на лучших региональных брендах, производимых из собственного экологически чистого сырья. Представители регионов также рассказали Председателю Правительства РФ о наиболее успешных реализуемых проектах в сфере АПК.

#### Ключевые цифры

Общая площадь экспозиции «Золотой осени – 2019» составила порядка 30 тыс. квадратных метров и охватила все направления сельского хозяйства. Самая масштабная часть выставки — раздел «Регионы России. Зарубежные страны» — располагалась в зале А павильона №75. В залах В, С и на открытой площадке в Северном сквере ВДНХ были представлены сельскохозяйственная техника и оборудование для АПК. Также в зале В были собраны современные средства производства для растениеводства, оборудование для животноводства и разработки в области ветеринарии.

В свою очередь достижения в области животноводства и племенного дела были представлены в мобильном павильоне на Октябрьской площади.

Всего в выставке приняли участие 50 регионов России и представители 17 зарубежных стран. В общей сложности свои успехи на «Золотой осени» продемонстрировали более 1500 экспонентов. Работу крупнейшего в России смотра достижений сельского хозяйства освещали свыше 1000 представителей российских и зарубежных СМИ.

За четыре дня работы выставку посетили более 140 тысяч человек.

#### Основные разделы экспозиции

##### «Регионы России. Зарубежные страны»

Это один из ключевых разделов выставки, в котором 48 субъектов РФ на общей площади свыше 5 тысяч кв. м. презентовали реализуемые в регионах крупные инвестиционные проекты, а также продемонстрировали лучшие образцы своей продукции. Крупнейшие экспозиции в этом году представили Ставропольский край, Ярославская область и Республика Татарстан.

В разных разделах выставки поучаствовали предприятия Австрии, Беларуси, Великобритании, Германии, Дании, Ирландии, Испании, Италии, Китая, Нидерландов, Польши, Украины, Франции, Чехии, Швейцарии, Японии. Страной-партнером «Золотой осени» в этом году стала Сербия. Экспозиция республики вызвала большой интерес у посетителей: в рамках выставки сербские аграрии, в числе прочего, познакомили гостей «Золотой осени» со своими национальными продуктами питания.

##### «Животноводство и племенное дело»

Раздел «Животноводство и племенное дело» представил результаты многолетней селекционно-племенной работы. В его экспозиции, занявшей площадь в 4 тыс. квадратных метров, свои достижения продемонстрировали около 150 компаний. В частности, предприятия-участники показали лучшие породы крупного рогатого скота: 11 — молочного направления (из 14 регионов), 8 — мясного (из 7 регионов). Самые продуктивные породы овец и коз привезли на выставку агрохозяйства из 8 регионов.

В коневодческой части экспозиции было представлено 9 пород из 10 регионов России. В частности, впервые своих лошадей на «Золотую осень» привезли коннозаводчики из Республики Саха (Якутия).



Также в рамках раздела «Животноводство и племенное дело» были продемонстрированы такие направления, как птицеводство, звероводство и рыбоводство.

#### «Сельскохозяйственная техника и оборудование для АПК»

В этом году сельскохозяйственную технику и сопутствующую продукцию привезли более 90 предприятий и организаций из России и пяти зарубежных стран. Под экспозицию было выделено в общей сложности более 2 тыс. квадратных метров.

Кроме того, в разделе «Оборудование для животноводства. Ветеринария. Корма» свою продукцию продемонстрировали 64 российских поставщика и производителя, а также их коллеги из Австрии, Беларуси и Германии.

Еще 41 компания представила свои достижения в разделе «Средства производства для растениеводства. Семеноводство»: новейшие удобрения, средства защиты растений и другую продукцию, необходимую для оснащения предприятий российского АПК и внедрения современных технологий производства, хранения и первичной переработки продукции растениеводства.

#### Деловая программа

Все четыре дня работы 21-й Российской агропромышленной выставки «Золотая осень» ее сопровождала насыщенная деловая программа. Всего в конференц-залах 75-го павильона ВДНХ параллельно с экспозицией было проведено свыше 50 мероприятий. Генеральным партнером деловой программы выступил Сбербанк.

Тематическая палитра деловой программы охватила все наиболее актуальные вопросы, связанные с современным состоянием и дальнейшим развитием разных направлений аграрной сферы. Формат встреч также носил самый разнообразный характер: от открытых обсуждений до прикладных мероприятий. Участники и гости

«Золотой осени – 2019» смогли посетить совещания и конференции, круглые столы и панельные дискуссии, бизнес-сессии и семинары.

Инициатором ключевых мероприятий деловой программы «Золотой осени» выступил ее организатор – Министерство сельского хозяйства Российской Федерации. Кроме того, большой отклик у представителей отрасли вызвали дискуссии и семинары, организованные партнерами выставки – генеральным партнером деловой программы Сбербанком, генеральным спонсором – компанией «ФосАгро», официальными спонсорами – компанией «Уралхим» и Россельхозбанком.

Помимо этого, в зале А 75-го павильона в дни выставки постоянно работала презентационная площадка. На ней о результатах своей деятельности рассказали представители 26 региональных компаний и 15 резидентов Сколково. Спонсором зоны деловых мероприятий выступила компания «Акрон».

#### Конкурсная программа

На агропромышленной выставке «Золотая осень-2019» традиционно работали дегустационные и конкурсные комиссии – эксперты оценивали результаты деятельности представителей отрасли во многих номинациях. Были подведены итоги 13 отраслевых конкурсов. В частности, были отмечены самые яркие достижения в области производства высококачественной пищевой продукции, развития племенного и товарного животноводства, изготовления высококачественных кормов и добавок, лекарственных средств и препаратов ветеринарного применения, выращивания продукции растениеводства, разработки высокоэффективной сельскохозяйственной техники и многих других.

Кроме того, медалями и дипломами выставки были награждены победители в номинациях «За эффективное информационно-консультационное обеспечение АПК», «За достижение высоких результатов в сфере устойчивого развития сельских территорий», «Лучшее крестьянское (фермерское) хозяйство», «Лучший сельскохозяйственный потребительский кооператив» и др.



партнёр



ЮГ

©

## Качественные семена — залог высоких урожаев!

ООО «Партнер-Юг» реализует элитные и репродукционные семена и гибридные формы подсолнечника и кукурузы, наиболее распространенных и перспективных сортов и гибридов. Начиная с сельскохозяйственным предприятиям и КФХ, постоянным партнерам, предоставляется дополнительная скидка.

Предлагаем на очень выгодных условиях раннеспелые гибриды кукурузы поколения F1 для выращивания на зерно и силос. Семена доставляются до места назначения продавцом, стоимость доставки включена в стоимость семян. Условия субсидирования предусмотрены. Поставка осуществляется на условиях 70% предоплаты. Семена отпускаются в мешкотаре, соответствующей ГОСТУ.

Семена подсолнечника	Сорт	Период вегетации (дней)	Цена, за 1 тн. в руб.	
			РС-1	элита
Ультрараннеспелые сорта	Енисей*	82-86	79 000	155 000
	Икорец УСП*	76-82	—	175 000
Раннеспелые кондитерские сорта	Битюг*	86-91	89 000	190 000
	Хопер-С (н.р.с)**	88-94	договорная	

\* семена от originатора



8-800-302-30-92

Отпуск семян производится с сертификатами и с соответствием государственному стандарту по сортовым и посевным качествам семян ГОСТ Р-52325-2005.

Семена кукурузы	Гибриды	Цена, за 1 тн. в руб.
Суперраннеспелые (ФАО 140-170)	РОСС 140 СВ, Машук -175МВ, Катерина СВ, РОСС 199 МВ,	62 000
Раннеспелые (ФАО 190-360)	Краснодарский 194 МВ, Краснодарский 291 МВ, Краснодарский 385 МВ, Российская-1 (улучш. попул.)	

# 19-22 НОЯБРЯ 2019

Краснодар  
ул. Конгрессная, 1  
ВКК «Экспоград Юг»

## 26-я Международная ВЫСТАВКА

сельскохозяйственной техники, оборудования и материалов для производства и переработки растениеводческой сельхозпродукции



# ЮГАГРО

Бесплатный билет  
на [yugagro.org](http://yugagro.org)



17-20 марта  
ВДНХ ЭКСПО  
УФА 2020

30 лет выставке

Агропромышленный форум  
**АГРОКОМПЛЕКС**  
XXX юбилейная международная выставка

+7 (347) 246-42-00  
agro@bvkepo.ru  
www.agrobvk.ru

#агрокомплексуфа #агровыставкауфа #агросомплекс



12+

Организатор



Генеральный партнер



Стратегический спонсор



Генеральный спонсор



Официальный партнер



Спонсор деловой программы



Официальный спонсор



Селекция Вашей прибыли

Спонсор информационных стоек



Агро - Альянс

Спонсоры выставки



It's time to be the first



# АГРОФАРМ 2020

ТЕХНОЛОГИИ **BIG DATA**

ОБОРУДОВАНИЕ  
МОНИТОРИНГ МАЛАЯ МЕХАНИЗАЦИЯ

4-6

хранение АКВАКУЛЬТУРА

ПЛЕМЕННОЕ ДЕЛО

практические мастер-классы

ФЕВРАЛЯ

ЗАГОТОВКА  
КРОЛИКИ  
УХОД

ПЕРЕГОВОРЫ КОНФЕРЕНЦИЯ  
ВЫСТАВКА

ВДНХ

ПАВИЛЬОН 75

БИОТЕХНОЛОГИИ

разведение СВИНОВОДСТВО энергосбережение

ЖИВОТНОВОДСТВО СЪЕЗД  
УДОБРЕНИЯ МИКРОКЛИМАТ

ФЕРМЕРСТВО  
АВТОМАТИЗИРОВАННЫЕ СИСТЕМЫ

КОРМЛЕНИЕ

ЭКСПОРТ  
ЭФФЕКТИВНОСТЬ  
КОМПОНЕНТЫ  
ДОБАВКИ КРС  
ДОЕНИЕ

ТЕХНИКА

КОРМОПРОИЗВОДСТВО

УТИЛИЗАЦИЯ УСТОЙЧИВОЕ РАЗВИТИЕ

гигиена ВЕТЕРИНАРИЯ ЦИФРОВИЗАЦИЯ

БИОБЕЗОПАСНОСТЬ  
скотопромышленники ОХЛАЖДЕНИЕ ЭКОЛОГИЯ  
ИНВЕСТИЦИИ

УМНАЯ ФЕРМА

РЕПРОДУКЦИЯ

ЗДОРОВЬЕ ЭКОЛОГИЯ



ГЕНЕТИКА

реклама

12+

AGROFARM.VDNN.RU

ПРИ ПОДДЕРЖКЕ



ОРГАНИЗАТОР



expo.vdnh.ru

## ПРИГЛАШАЕМ ПРИНЯТЬ УЧАСТИЕ

XXIV МЕЖДУНАРОДНАЯ СПЕЦИАЛИЗИРОВАННАЯ ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННАЯ ВЫСТАВКА



MVC: ЗЕРНО-КОМБИКОРМА-ВЕТЕРИНАРИЯ - 2019



29 - 31 ЯНВАРЯ

МОСКВА, ВДНХ, ПАВИЛЬОН № 75

ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ПАРТНЕР: **KCM** коудайс  
МКОРМА  
ТЕХНОЛОГИИ, КАЧЕСТВО, ИННОВАЦИИ

СПЕЦИАЛЬНАЯ ПОДДЕРЖКА:



СОЮЗ КОМБИКОРМЩИКОВ



ЕВРОПЕЙСКАЯ ФЕДЕРАЦИЯ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ КОМБИКОРМОВ



РОССИЙСКИЙ ЗЕРНОВОЙ СОЮЗ



РОСПТИЦЕСОЮЗ



СОЮЗРОССАХАР



НАЦИОНАЛЬНЫЙ СОЮЗ СВИНОВОДОВ



СОЮЗ ПРЕДПРИЯТИЙ ЗООБИЗНЕСА



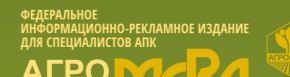
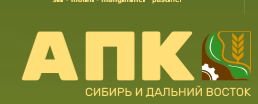
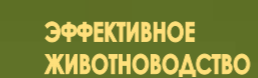
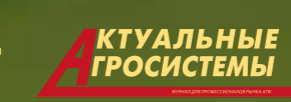
ГКО "РОСРЫБХОЗ"

ОФИЦИАЛЬНЫЙ ПАРТНЕР: МОСКОВСКАЯ ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННАЯ ПАЛАТА

ИНФОРМАЦИОННАЯ ПОДДЕРЖКА:



Техника и оборудование для села



ОРГАНИЗАТОР ВЫСТАВКИ:  
ЦЕНТР МАРКЕТИНГА "ЭКСПОХЛЕБ"



(495) 755-50-35, 7755-50-38  
info@expokhle.com  
WWW.MVC-EXPOHLEB.RU

ВЛИЯНИЕ МИНЕРАЛЬНЫХ УДОБРЕНИЙ И АГРОХИМИКАТОВ НА УРОЖАЙНОСТЬ ЯРОВОГО ЯЧМЕНЯ НА ЧЕРНОЗЕМАХ РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ



СТР. 8

ПРОВЕРЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ – НАДЕЖНЫЙ РЕЗУЛЬТАТ БУДУЩЕГО УРОЖАЯ



СТР. 12

«ЗОЛОТАЯ ОСЕНЬ – 2019»: САМЫЙ КРУПНЫЙ СМОТР ДОСТИЖЕНИЙ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА ПОДВОДИТ ИТОГИ



СТР. 38

**2** НОВОСТИ

**4** КОММЕРЧЕСКИЙ FORD ОТ FRESH AUTO: «НАША МИССИЯ: МЫ ФОРМИРУЕМ ЧЕСТНЫЙ ЦИВИЛИЗОВАННЫЙ РЫНОК АВТОМОБИЛЕЙ, ЧТОБЫ ЖИЗНЬ ЛЮДЕЙ СТАЛА ЛЕГЧЕ»

**8** ВЛИЯНИЕ МИНЕРАЛЬНЫХ УДОБРЕНИЙ И АГРОХИМИКАТОВ НА УРОЖАЙНОСТЬ ЯРОВОГО ЯЧМЕНЯ НА ЮЖНЫХ ЧЕРНОЗЕМАХ РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ

**12** ПРОВЕРЕННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ – НАДЕЖНЫЙ РЕЗУЛЬТАТ БУДУЩЕГО УРОЖАЯ

**16** СОЮЗ ОРГАНИЧЕСКОГО ЗЕМЛЕДЕЛИЯ РАСТЕТ – ВЕХИ И ПЕРСПЕКТИВЫ

**20** ЗЕРНОСУШИЛКИ В ВОПРОСАХ И ОТВЕТАХ

**26** УНИВЕРСАЛЬНЫЕ ВЫСОКОПРОИЗВОДИТЕЛЬНЫЕ РЕШЕТА (УВР) ДЛЯ ЗЕРНОУБОРОЧНЫХ КОМБАЙНОВ

**30** НАША ТЕХНИКА РАБОТАЕТ ВСЕГДА – И В ГРЯЗЬ, И В ЗАСУХУ

**34** ЗАЧЕМ ФЕРМЕРАМ КООПЕРАЦИЯ

**38** «ЗОЛОТАЯ ОСЕНЬ – 2019»: САМЫЙ КРУПНЫЙ СМОТР ДОСТИЖЕНИЙ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА ПОДВОДИТ ИТОГИ

№ 11<sup>(18)</sup> Ноябрь, 2019

Учредитель ООО «МЕРА»  
Главный редактор: Бархатенко В.В.

Федеральная служба по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций (Роскомнадзор).  
ПИ № ФС77-73483 от 24.08.2018

Федеральное информационно-рекламное издание для специалистов АПК  
Отпечатано: ООО «Полипринт»  
344065, г. Ростов-на-Дону,  
ул. Орская д.12В

Тираж: 17000 экземпляров  
Печать офсетная  
Распространение по 11 регионам РФ

**Экспертный совет издания:**

Г.А. Медведев доктор с-х наук, профессор, заслуженный агроном РФ  
А.В. Михилев, ген. директор НССиС, доктор экономических наук, профессор, член научно-экспертного совета Комитета Государственной Думы по аграрным вопросам.

В.И. Старцев, руководитель научно-инновационного центра ФГБНУ ВНИИ фитопатологии, доктор с-х наук, профессор

Б.Т. Абилов, зав. отделом кормления и кормопроизводства, канд. с-х наук, доцент, ВНИИОК-филиал ФГБНУ «Северо-Кавказский ФНАЦ»

Д.В. Осеичук, руководитель отдела технологии животноводства, д. с-х наук ФГБНУ «Краснодарский научный центр по зоотехнии и ветеринарии»

И.Ю. Подковыров, канд. с-х наук, доцент ФГБОУ ВО «Волгоградский государственный аграрный университет»

Издание заявлено на вхождение в РИНЦ (Российский Индекс Научного Цитирования)

Шеф-редактор:  
8 (8442) 98-06-05; 8-902-656-55-11

Верстка: Анжелика Маврина  
Дизайн: Станислав Балакин

Менеджеры по рекламе:  
Полеева Александра 8-917-338-06-05,  
Ремизова Ольга 8-995-413-08-44

Дата подписания в печать: 07.11.2019  
по графику: 10.11.2019  
Дата выхода в свет: 17.11.2019

Адрес издателя/редакции:  
400075, г. Волгоград,  
ул. Историческая 181, стр. 1

Адрес для корреспонденции:  
400131, г. Волгоград,  
ул. Краснознаменская, 7

Сайт: agromera-apk.ru

Редакция не несет ответственности за содержание рекламной информации  
Цена свободная.



# ЭЛЕКТРО-ПАСТУХИ

## для любых животных



Бланк бесплатной подписки на журнал «АгроМЕРА»

Организация: ИНФОРМАЦИОННО-РЕКЛАМНОЕ ИЗДАНИЕ для специалистов АПК

Вид деятельности:

Код города и телефон:

Адрес: Почтовый индекс организации:

Телефон руководителя:

Дата заполнения: ФИО получателя:

м.п. Подпись:



Официальный дилер «LACME» в России

**8-800-302-30-92**  
**spastuhom.ru**





Агро - Альянс


**Где мы - там успех!**

**СРЕДСТВА  
ЗАЩИТЫ РАСТЕНИЙ**

**МИКРОУДОБРЕНИЯ**

**СЕМЕНА**

**НАУЧНАЯ  
ПОДДЕРЖКА**

Центральный офис:  
394033, г. Воронеж,   
ул. Димитрова, д. 53 А

agro-mts@mail.ru  +7-473-220-49-41 

mtsagro-a.ru 